

Bước vào sân chơi Việt - Hàn: VPBank SME trao ‘chìa khóa vốn’ cho doanh nghiệp

15:57 22/04/2026

Trong bối cảnh quan hệ thương mại Việt Nam – Hàn Quốc không ngừng tăng trưởng mạnh mẽ, sự kiện “Quan hệ Hợp tác Doanh nghiệp Việt – Hàn” sẽ được tổ chức vào ngày 23/4/2026 tại Hà Nội được kỳ vọng trở thành điểm hẹn chiến lược của cộng đồng doanh nghiệp hai nước. Đồng hành cùng chương trình, VPBank SME không chỉ đóng vai trò tư vấn tài chính mà còn mang đến các giải pháp thanh toán đột phá, đặc biệt là dòng thẻ tín dụng VPBiz Visa Platinum - Giải pháp hỗ trợ thanh toán thương mại B2B xuyên biên g

Quy mô lớn, cơ hội thật: Điểm hẹn chiến lược của doanh nghiệp Việt - Hàn

Sự kiện “Quan hệ Hợp tác Doanh nghiệp Việt – Hàn” (Vietnam-Korea Business Partnership) do KOTRA – Cơ quan Xúc tiến Thương mại & Đầu tư Hàn Quốc tổ chức sẽ diễn ra từ 09h:00 đến 18h:00 ngày 23/04/2026 tại Trung tâm Hội nghị Quốc gia (Hà Nội). Với quy mô hơn 300 doanh nghiệp, bao gồm khoảng 200 doanh nghiệp Việt Nam và 100 nhà cung cấp đến từ Hàn Quốc, chương trình mang đến một không gian kết nối B2B chuyên sâu, tập trung vào các lĩnh vực trọng điểm như sản xuất, điện tử, công nghệ, AI, bán dẫn, y tế và hàng tiêu dùng.

Điểm đặc biệt của sự kiện là mô hình đàm phán 1:1 với 100 bàn giao thương, mỗi phiên kéo dài 30 phút, cho phép doanh nghiệp hai bên trao đổi trực tiếp về sản phẩm, giá cả và điều kiện hợp tác. Những thỏa thuận tiềm năng có thể được ký kết ngay tại chỗ dưới dạng biên bản ghi nhớ (MOU).

Đại diện KOTRA cho biết tổ chức này đóng vai trò cầu nối đưa doanh nghiệp Việt tiếp cận nguồn cung chất lượng và đối tác tin cậy từ Hàn Quốc. Với mạng lưới hơn 140.000 SME và 131 văn phòng trên toàn cầu, KOTRA không chỉ bảo chứng nhà cung cấp mà còn thúc đẩy giao thương thông qua các hoạt động xúc tiến, hội chợ và kết nối trực tiếp, qua đó hỗ trợ doanh nghiệp vừa và nhỏ mở rộng thị trường và tăng tốc hợp tác quốc tế.

Năm 2025, quan hệ thương mại Việt Nam – Hàn Quốc tiếp tục duy trì xu hướng tăng trưởng tích cực. Theo số liệu thống kê của Cục Hải quan Việt Nam, tổng kim ngạch thương mại song phương năm 2025 đạt 89,49 tỷ USD, tăng 9,74% so với năm 2024. Quy mô thương mại tiếp tục mở rộng cho thấy vai trò quan trọng của Hàn Quốc trong mạng lưới đối tác thương mại của Việt Nam. Ở chiều ngược lại, Hàn Quốc là đối tác xuất khẩu lớn thứ tư của Việt Nam trên thế giới, chiếm 6,09% tổng kim ngạch xuất khẩu, dù tỷ trọng này giảm nhẹ so với mức 6,33% của năm 2024.

Bài toán vốn và thanh toán: “Nút thắt” của doanh nghiệp nhập khẩu Việt

Dù cơ hội rộng mở, các doanh nghiệp Việt Nam, đặc biệt là phân khúc SME vẫn đang đối mặt với nhiều thách thức khi tham gia vào chuỗi cung ứng với đối tác Hàn Quốc. Trong đó, nổi bật là các vấn đề về dòng tiền và phương thức thanh toán quốc tế.

Quy trình thanh toán truyền thống thường yêu cầu hồ sơ phức tạp, thời gian xử lý kéo dài, khiến doanh nghiệp khó linh hoạt trong việc chốt đơn hàng. Bên cạnh đó, việc phải thanh toán trước cho nhà xuất khẩu cũng tạo áp lực lớn lên dòng tiền, ảnh hưởng đến chu kỳ nhập hàng - tồn kho - bán hàng.

Không chỉ vậy, nhiều doanh nghiệp còn gặp khó khăn trong việc đánh giá uy tín nhà cung cấp nước ngoài, cũng như hạn chế trong tiếp cận các nguồn tín dụng tín chấp từ ngân hàng. Điều này khiến không ít cơ hội hợp tác bị bỏ lỡ ngay trên bàn đàm phán.

Đại diện VPBank SME – Ông Chủ Minh Tuấn – Giám đốc Trung tâm Kinh doanh số và Phát triển đối tác nhận định: *“Doanh nghiệp Việt không thiếu cơ hội, nhưng thường thiếu ‘công cụ’ để nắm bắt cơ hội đó. Một giải pháp tài chính phù hợp có thể trở thành yếu tố quyết định giúp doanh nghiệp chốt được thương vụ ngay tại sự kiện.”*

VPBank SME, Visa và KOTRA đồng hành triển khai giải pháp thanh toán quốc tế với VPBiz Visa Platinum

Tại sự kiện, VPBank SME mang đến hệ sinh thái giải pháp tài chính toàn diện, trong đó nổi bật là dòng thẻ tín dụng doanh nghiệp VPBiz Visa Platinum, được thiết kế chuyên biệt hỗ trợ doanh nghiệp thanh toán thương mại toàn cầu trên GTPP - nền tảng thanh toán thẻ chuyên biệt cho các giao dịch B2B xuyên biên giới, được phát triển bởi KOTRA và NHN KCP.

Giải pháp này giúp doanh nghiệp thực hiện giao dịch thanh toán quốc tế Việt Nam – Hàn Quốc một cách trực tuyến và gần như tức thì. Quy trình thanh toán được tối giản, chỉ mất khoảng 2 phút để hoàn tất, thay vì nhiều ngày như phương thức truyền thống.

Quan trọng hơn, doanh nghiệp vẫn có thể thanh toán ngay cho nhà xuất khẩu, nhưng được ngân hàng cho phép trả chậm sau đó. Cơ chế này giúp giảm áp lực vốn lưu động, đồng thời tối ưu hóa dòng tiền để doanh nghiệp duy trì hoạt động kinh doanh ổn định.

Thẻ VPBiz Visa Platinum cũng cung cấp hạn mức tín dụng cao, quy trình phê duyệt nhanh, cùng hạn mức giao dịch linh hoạt theo nhu cầu thực tế. Ngoài ra, doanh nghiệp còn được hưởng nhiều ưu đãi hấp dẫn như hoàn tiền không giới hạn cho các nhóm chi tiêu phổ biến (vé máy bay, khách sạn, công nghệ, chi tiêu ngoại tệ...), cùng các đặc quyền như phòng chờ sân bay hay ưu đãi sân

golf.

Một lợi thế đáng chú ý khác là hệ thống nhà cung cấp trên nền tảng đều được kiểm tra và thẩm định uy tín trước khi kết nối, giúp doanh nghiệp giảm thiểu rủi ro trong giao dịch quốc tế.

Đại diện VPBank SME nhấn mạnh: *“Chúng tôi mong muốn trở thành cầu nối tài chính giúp doanh nghiệp Việt tự tin hơn khi làm việc với đối tác Hàn Quốc. Với các giải pháp như VPBiz Visa Platinum, doanh nghiệp có thể vừa chốt deal nhanh, vừa kiểm soát tốt dòng tiền.”*

Với sự kết hợp giữa cơ hội giao thương trực tiếp và các giải pháp tài chính kịp thời, sự kiện “Quan hệ Hợp tác Doanh nghiệp Việt – Hàn” không chỉ là nơi gặp gỡ, mà còn là bệ phóng để doanh nghiệp Việt bứt phá trên thị trường quốc tế. Trong đó, vai trò đồng hành của VPBank SME được kỳ vọng sẽ giúp nhiều doanh nghiệp biến cơ hội thành hợp đồng thực tế – ngay tại bàn đàm phán.

Bên cạnh việc tích cực hỗ trợ doanh nghiệp Việt tham gia giao thương quốc tế, VPBank đã chủ động hợp tác với Ủy ban Hỗ trợ Doanh nghiệp TP. Suwon – Hàn Quốc, qua đó kết nối và làm việc với gần 350 doanh nghiệp sản xuất trực thuộc thành phố Suwon, tỉnh Gyeonggi. Hoạt động này nhằm hỗ trợ các doanh nghiệp vừa và nhỏ Việt Nam tiếp cận nguồn hàng hóa uy tín, chất lượng cao từ Hàn Quốc.

Đặc biệt, các doanh nghiệp Việt Nam khi thanh toán hóa đơn nhập khẩu thông qua thẻ VPBiz Visa Platinum sẽ được TP. Suwon hỗ trợ chi trả toàn bộ phí giao dịch nền tảng phát sinh — khoản chi phí vốn thường do bên mua, bên bán chi trả hoặc hai bên thỏa thuận cùng chi trả.

Thông tin tham khảo về giải pháp thanh toán VPBiz Visa Platinum tại:
https://smeconnect.vpbank.com.vn/digital/vpbiz_visa

PV