TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

CoreEdge Networks chính thức thiết lập hệ thống nhà phân phối tại thị trường Việt Nam

06:00 17/04/2026

Tối 16/4/2026, tại Hà Nội, Công ty TNHH CoreEdge Networks Việt Nam đã chính thức ra mắt hệ thống nhà phân phối chính thức thông qua lễ ký kết hợp tác chiến lược. Sự kiện đánh dấu bước tiến quan trọng của thương hiệu công nghệ mạng hàng đầu Hàn Quốc trong nỗ lực mở rộng thị phần tại khu vực Đông Nam Á, đồng thời cung cấp các giải pháp hạ tầng mạng dựa trên công nghệ SDN tiên tiến, hỗ trợ tiến trình chuyển đổi số toàn diện tại Việt Nam.



Toàn cảnh sự kiện

Sự kiện “Vietnam Distributor Launch & Signing Ceremony” được tổ chức với sự tham dự của đông đảo các đối tác công nghệ, doanh nghiệp tích hợp hệ thống cùng đại diện các khách hàng trong lĩnh vực hạ tầng mạng và công nghệ thông tin. Tại buổi lễ, CoreEdge Networks Việt Nam cùng đối tác chiến lược đã tiến

hành ký kết hợp tác với bốn đơn vị phân phối chính thức bao gồm: Công ty TNHH Phát triển CNTT Hoàng Anh, Công ty TNHH Đầu tư Thương mại Hà Cường, Công ty Cổ phần NSTECH Việt Nam và Công ty TNHH Công nghệ và Giải pháp HLP. Các doanh nghiệp này sẽ đảm nhiệm vai trò tư vấn, phân phối và triển khai các dòng sản phẩm mạng của CoreEdge, tập trung vào các phân khúc trọng điểm như trung tâm dữ liệu, hệ thống mạng doanh nghiệp, thành phố thông minh và hạ tầng số.



Đại diện CoreEdge Networks trao hoa và chụp ảnh lưu niệm cùng bốn đơn vị phân phối chính thức tại thị trường Việt Nam sau buổi lễ ký kết hợp tác giữa các bên

Phát biểu tại buổi lễ, ông Oh Hong Seok, Tổng Giám đốc CoreEdge Networks, khẳng định vị thế của doanh nghiệp thông qua năng lực tự chủ hoàn toàn trong quy trình từ nghiên cứu, phát triển đến sản xuất và cung cấp giải pháp. Ông nhấn mạnh: Tại thị trường Hàn Quốc, đơn vị đã xây dựng thành công hệ thống với 3 nhà phân phối lớn và hơn 80 đối tác chiến lược. Việc ra mắt hệ thống nhà phân phối tại Việt Nam là bước đi chiến lược dựa trên nền tảng hơn hai năm đồng hành cùng các khách hàng nội địa. Những trải nghiệm thực tế này đã thôi thúc hãng thiết lập mạng lưới chính thức nhằm cung cấp các sản phẩm và giải pháp đã được khẳng định về chất lượng tại thị trường quốc tế đến gần hơn với các doanh nghiệp Việt Nam.





Đại diện CoreEdge Networks cho biết, trong suốt 2 năm qua, đơn vị đã có cơ hội đồng hành cùng nhiều khách hàng tại Việt Nam

Được thành lập từ năm 2017 tại Hàn Quốc, CoreEdge Networks đã nhanh chóng khẳng định uy tín trong lĩnh vực thiết bị mạng chuyên dụng. Thương hiệu cung cấp danh mục sản phẩm đa dạng từ hệ thống chuyển mạch lõi (switch backbone), chuyển mạch gom (aggregation) đến thiết bị truy cập (access). Điểm nổi bật của giải pháp CoreEdge nằm ở mô hình "One-Stop Network Solution", cho phép khách hàng xây dựng hạ tầng mạng hiện đại theo kiến trúc Spine – Leaf – Access. Kiến trúc này hỗ trợ tối ưu hóa hiệu suất truyền tải, đảm

bảo khả năng mở rộng linh hoạt và cho phép quản lý tập trung toàn bộ hệ thống một cách đồng bộ.

Trung tâm của hệ sinh thái công nghệ này là nền tảng quản trị mạng thông minh CEN Smart Controller. Đây là giải pháp cho phép người quản trị quản lý cấu trúc mạng theo thời gian thực, thực hiện cấu hình hoặc nâng cấp thiết bị hàng loạt một cách tự động. Bên cạnh đó, nền tảng còn cung cấp các công cụ phân tích lưu lượng, giám sát hệ thống và quản lý tài nguyên địa chỉ IP một cách chuyên sâu. Đặc biệt, năng lực bảo mật được chú trọng thông qua các chính sách kiểm soát truy cập nghiêm ngặt, giúp doanh nghiệp đơn giản hóa công tác vận hành, tiết giảm chi phí quản trị nhưng vẫn duy trì được mức độ an toàn cao nhất cho hệ thống.

Trong quá trình phát triển tại thị trường bản địa, CoreEdge đã triển khai nhiều dự án hạ tầng quy mô lớn cho các cơ quan cảnh sát, quân đội và các tổ chức giáo dục tại Hàn Quốc. Các dòng sản phẩm của hãng đều đáp ứng những tiêu chuẩn kiểm định khắt khe và đạt được nhiều chứng nhận uy tín như ISO 9001, ISO 14001 cùng chứng nhận bảo mật NIS Security Verification. Thông qua việc hợp tác với bốn nhà phân phối tại Việt Nam, CoreEdge kỳ vọng sẽ cung cấp cho thị trường các giải pháp mạng có hiệu năng cao, linh hoạt và tối ưu hóa chi phí đầu tư cho doanh nghiệp.

Đánh giá về tiềm năng thị trường, đại diện CoreEdge nhận định Việt Nam là một trong những nền kinh tế số có tốc độ tăng trưởng nhanh nhất khu vực. Nhu cầu về hạ tầng mạng hiện đại đang hiện hữu mạnh mẽ trong nhiều lĩnh vực như trung tâm dữ liệu, mạng doanh nghiệp, hạ tầng khu phức hợp đô thị và các hệ thống giám sát an ninh thông minh. Việc thiết lập hệ thống nhà phân phối chính thức không chỉ giúp hãng gia tăng khả năng tiếp cận thị trường mà còn tạo điều kiện để các đối tác công nghệ trong nước chủ động cung cấp giải pháp mạng thế hệ mới cho khách hàng.

Khép lại buổi lễ, CoreEdge Networks và các nhà phân phối khẳng định cam kết hợp tác lâu dài nhằm phát triển hệ sinh thái giải pháp mạng bền vững. Trong giai đoạn tiếp theo, các bên dự kiến sẽ đẩy mạnh hoạt động đào tạo kỹ thuật chuyên sâu cho đối tác, phát triển mạng lưới đại lý và tích hợp hệ thống trên toàn quốc. Đồng thời, các chuỗi hội thảo công nghệ và chương trình trải nghiệm giải pháp thực tế sẽ được tổ chức thường xuyên nhằm hỗ trợ các cơ quan, tổ chức tại Việt Nam ứng dụng hiệu quả các công nghệ mạng tiên tiến vào tiến trình chuyển đổi số hạ tầng quốc gia.

Thành Nam