TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

Đẩy mạnh quan hệ, thu hút FDI từ Trung Đông

16:23 11/03/2025

Thời gian qua, Việt Nam luôn không ngừng đẩy mạnh các mối quan hệ hợp tác chiến lược toàn diện với rất nhiều đối tác nước ngoài, trong đó việc thu hút đầu tư trực tiếp từ nguồn vốn FDI đã và đang trở thành một trong những mục tiêu hết sức quan trọng.

Một trong số những thị trường rất giàu tiềm năng nhưng trước đây chưa được chú trọng một cách đúng mức - thị trường Trung Đông. Theo dự báo của các chuyên gia, tiềm năng và dòng vốn từ khu vực Trung Đông sẽ tạo ra nhiều cơ hội phát triển, tạo đột phá về hợp tác kinh tế, thu hút đầu tư, mở cửa thị trường và thúc đẩy hợp tác trong các lĩnh vực mới.

Việt Nam hội tụ nhiều thế mạnh thu hút nhà đầu tư Trung Đông

Các quốc gia Trung Đông, đặc biệt là Các Tiểu vương quốc Ả Rập Thống nhất (UAE) và Qatar, đã có kinh nghiệm mạnh mẽ trong việc xây dựng các dự án cơ sở hạ tầng quy mô lớn. Việc đầu tư vào các dự án giao thông, cảng biển và khu công nghiệp tại Việt Nam sẽ tạo ra nhiều cơ hội cho sự phát triển hạ tầng quốc gia. Các công ty lớn từ Trung Đông có thể đóng góp vào việc phát triển các khu đô thị, các trung tâm thương mại và các dự án năng lượng tái tạo.



Các công ty lớn từ Trung Đông có thể đóng góp vào việc phát triển các khu đô thị, các trung tâm thương mại

Việt Nam đang ngày càng chú trọng đến năng lượng tái tạo và các nguồn năng lượng sạch, là lĩnh vực mà các nhà đầu tư Trung Đông, vốn có lợi thế về tài chính, có thể tham gia mạnh mẽ. Các quốc gia như UAE, với các quỹ đầu tư lớn, có thể cung cấp các khoản đầu tư cho các dự án năng lượng mặt trời, điện gió và các công nghệ năng lượng mới tại Việt Nam. Sự hợp tác trong lĩnh vực này sẽ không chỉ thúc đẩy sự phát triển bền vững mà còn gia tăng các cơ hội việc làm trong ngành công nghiệp năng lượng xanh.

Trung Đông là khu vực có tiềm năng phát triển ngành du lịch cao, với lượng khách du lịch dồi dào và nhu cầu lớn về các dịch vụ lưu trú cao cấp. Các nhà đầu tư từ các quốc gia như Dubai thuộc UAE có thể tham gia vào các dự án phát triển khu nghỉ dưỡng, khách sạn cao cấp tại các địa phương ven biển của Việt Nam. Đồng thời, sự gia tăng giao lưu văn hóa và các chuyến bay trực tiếp giữa các quốc gia Trung Đông và Việt Nam sẽ thúc đẩy ngành du lịch phát triển mạnh mẽ.

Việt Nam là một trong những nước xuất khẩu nông sản lớn, và Trung Đông đang là thị trường tiềm năng cho các mặt hàng thực phẩm và nông sản Việt Nam. Việc tăng cường đầu tư vào các chuỗi cung ứng thực phẩm, chế biến nông sản sẽ giúp Việt Nam phát triển nền nông nghiệp hiện đại, đồng thời đáp ứng nhu cầu của thị trường Trung Đông về thực phẩm chất lượng cao và an toàn.

Mở đường cơ hội kết nối thành công

Nhiều năm qua, ông Nguyễn Quang Khai - Nguyên Đại sứ Đặc mệnh toàn quyền Việt Nam tại Iraq, Ả Rập, UAE được mệnh danh là "người mở cửa" chào đón giới đầu tư Trung Đông vào nước ta.

Vừa qua, ngày 28/2/2025, tại Hà Nội, ông Nguyễn Quang Khai cùng Trung tâm Việt Nam – Ba Tư đã tham dự, chứng kiến sự kiện ký kết biên bản ghi nhớ giữa đoàn doanh nghiệp Việt Nam và Iran. Sự kiện đã diễn ra thành công, đánh dấu bước tiến quan trọng quá trình hợp tác kinh tế quốc tế giữa hai nước.

Phía Iran có sự hiện diện của Ngài Mohsen Rezaei Pour - Tham tán Thương mại Nước Cộng hòa Hồi giáo Iran tại Việt Nam, ông Khosro Iraji Tổng giám đốc Công ty ĐT&TM Sefid Rozbal Golestan đồng thời là Phó Chủ tịch Hiệp hội doanh nghiệp Iran tại Tehran, Thủ đô Nước Cộng hòa Hồi giáo Iran, sẽ làm đại diện và mời các đoàn doanh nghiệp đầu tư bất động sản của Iran sang Việt Nam trong thời gian sắp tới.



Lễ ký kết biên bản ghi nhớ giữa đoàn doanh nghiệp Việt Nam và Iran

Theo đó, Công ty ĐT&TM Sefid Rozbal Golestan sẽ ký kết hợp tác MOU cùng các đối tác chiến lược Việt Nam trong lĩnh vực thực phẩm, nông nghiệp, đầu tư thương mại và bất động sản.

Nổi bật là hợp tác chiến lược giữa doanh nghiệp Iran và Gold Coast Holdings. Hợp tác này được xem là mở đường cho cơ hội đầu tư, khai thác và phát triển thương mại của các doanh nghiệp Việt Nam với nhà đầu tư Trung Đông trong thời gian tới.

MOU được ký kết trong ngày 28/2 giữa Gold Coast Holdings và Công ty ĐT&TM Sefid Rozbal Golestan được kì vọng sẽ mở đường thúc đẩy cho việc chia sẻ và tạo ra các cơ hội đầu tư, thông qua việc trao đổi thông tin, xúc tiến quá trình đàm phán giữa hai bên. Hợp tác này được xem là chìa khóa mở cánh cửa đầu tiên là Iran và hướng tới kết nối nguồn vốn từ các quốc gia giàu có thuộc khu vực Trung Đông của Tập đoàn Gold Coast Holdings nói riêng và các doanh nghiệp Việt Nam nói chung.

Được biết, Sefid Rozbal Golestan là doanh nghiệp lớn của Iran hoạt động trong các lĩnh vực đầu tư và thương mại, tại các thị trường lớn như Trung Quốc, Malaysia, Dubai... Vừa qua, Sefid Rozbal Golestan đã thành lập doanh nghiệp và đầu tư nhà máy giá trị tỷ đô tại Campuchia.

Tập đoàn Gold Coast Holdings trước đó đã hé lộ chiến lược phát triển trong thời gian tới. Trong đó, hoạt động sản xuất kinh doanh sẽ tập trung vào 5 trụ cột

chính gồm bất động sản, xây dựng, thương mại, tài chính và nông nghiệp. Với sự đầu tư mạnh mẽ và chiến lược phát triển dài hạn, Tập đoàn Gold Coast Holdings không chỉ hướng tới mục tiêu xác lập vị thế vững chắc tại thị trường trong nước mà còn trở thành cầu nối thúc đẩy giao thương quốc tế. Việc ký kết biên bản ghi nhớ là minh chứng rõ ràng cho những nỗ lực không ngừng của Tập đoàn Gold Coast Holdings trong lộ trình vươn tầm quốc tế, đặc biệt là với các đối tác sở hữu nhiều thế mạnh.

PV