

Doanh nghiệp phân bón quý 3 khởi sắc nhờ giá ure tăng và VAT 5% có hiệu lực

10:27 30/11/2025

Giá ure trong nước tăng tới 30% trong quý 3/2025, cùng với việc áp dụng thuế VAT 5% cho phân bón, đã giúp nhiều doanh nghiệp phân bón ghi nhận kết quả kinh doanh khả quan. Ngược lại, nhóm hóa chất vẫn thận trọng do giá đầu vào và đầu ra biến động.

Trong quý 3/2025, 24 doanh nghiệp phân bón - hóa chất đã công bố báo cáo tài chính, trong đó 13 đơn vị ghi nhận lợi nhuận tăng (bao gồm 1 doanh nghiệp chuyển lỗ thành lãi), 9 doanh nghiệp giảm lợi nhuận và 2 doanh nghiệp báo lỗ. Giá ure trong nước tăng tới 30% so với cùng kỳ, cao hơn mức giá thế giới, kết hợp với việc áp dụng thuế VAT 5%, giúp nhóm phân bón đạt kết quả kinh doanh ấn tượng.



Ảnh minh họa

Hai doanh nghiệp chủ lực, Đạm Phú Mỹ (DPM) và Đạm Cà Mau (DCM), đều ghi nhận tăng trưởng mạnh so với cùng kỳ thấp. DPM đạt hơn 3,7 nghìn tỷ đồng

doanh thu, tăng 21%, kéo lợi nhuận ròng lên 236 tỷ đồng, gấp 3,8 lần quý 3/2024. Sự cải thiện này không chỉ nhờ doanh thu tăng mà còn do biên lợi nhuận gộp gần gấp đôi (từ 11,7% lên 19,3%) nhờ kiểm soát chi phí và tối ưu giá bán.

Đạm Cà Mau (DCM) đạt lợi nhuận ròng 328 tỷ đồng, tăng 2,7 lần nhờ doanh thu tăng 13% và biên gộp cải thiện từ 14% lên gần 22%. Doanh nghiệp hoàn thành bảo dưỡng tổng thể năm 2025 sớm hơn 5 ngày, góp phần nâng cao hiệu suất vận hành.

Phân bón Bình Điền (BFC), thành viên Vinachem, ghi nhận lợi nhuận tăng 16% lên 61 tỷ đồng. Mặc dù sản lượng tiêu thụ giảm 14%, doanh thu vẫn tăng nhẹ nhờ giá bán duy trì ở mức cao. BFC cho biết lợi nhuận tăng chủ yếu nhờ kiểm soát chi phí trong bối cảnh giá nguyên liệu đầu vào tăng khiến biên gộp giảm.

Trong khi đó, nhóm hóa chất có kết quả ổn định nhưng không bùng nổ do biến động giá xút và HCL. Hóa chất Đức Giang (DGC) đạt lợi nhuận 752 tỷ đồng, tăng 6%. Lợi nhuận gộp giảm nhẹ nhưng nhờ tiết giảm chi phí, doanh nghiệp vẫn duy trì tăng trưởng.

Nhiều doanh nghiệp phân bón – hóa chất tiếp tục ghi nhận kết quả khả quan, đặc biệt là nhóm thuộc Vinachem. Nổi bật nhất là CTCP DAP – Vinachem (DDV), với doanh thu quý 3 tăng 85% lên gần 1,4 nghìn tỷ đồng và lợi nhuận ròng đạt 221 tỷ đồng, gấp gần 11 lần cùng kỳ. Biên gộp tăng 4,6 lần lên 305 tỷ đồng nhờ giá nguyên liệu thuận lợi và sản lượng tiêu thụ tăng.

Phân lân Ninh Bình (NFC) đạt lợi nhuận 27 tỷ đồng, gấp gần 4 lần cùng kỳ, doanh thu tăng 8%, chủ yếu nhờ sản lượng tiêu thụ và giá lân bột tăng lần lượt 3,5% và 25%, giá NPK cũng tăng hơn 14%. Phân lân Văn Điển (VAF) lãi 26 tỷ đồng, gần gấp đôi cùng kỳ. Phân bón Miền Nam (SFG) đạt 9,6 tỷ đồng, tăng 21% nhờ sản lượng tiêu thụ cao hơn. Một số doanh nghiệp khác như PMB và ABS cũng ghi nhận tăng trưởng.

Trong nhóm hóa chất, Hóa chất Việt Trì (HVT) lãi 32 tỷ đồng, tăng 19%, còn PAT – công ty con của DGC – đạt lợi nhuận 110 tỷ đồng, tăng 63%.

Tuy nhiên, không phải doanh nghiệp nào cũng khả quan. Hóa chất Cơ bản Miền Nam (CSV) lãi 58 tỷ đồng, giảm 21% do doanh số phốt pho vàng của công ty con sụt giảm. Supe Lâm Thao (LAS) lãi 20 tỷ đồng, giảm 39%, chịu tác động từ giá nguyên liệu tăng, thiếu nguồn cung quặng Apatit và gián đoạn phân phối do thiên tai.

Đạm Hà Bắc (DHB) gây chú ý với khoản lỗ 96 tỷ đồng (cùng kỳ lãi 38 tỷ) do nhà máy phải dừng dài ngày để đại tu, khiến sản lượng và doanh thu sụt mạnh.

Theo VCBS, triển vọng ngành phân bón – hóa chất quý 4/2025 vẫn tích cực. Giá ure trong nước có thể giảm nhẹ theo xu hướng thế giới nhưng vẫn ở mức cao, trong khi nhu cầu nội địa dự kiến hồi phục khi lũ rút và diện tích gieo sạ lúa Đông Xuân tăng.

Giá xút được dự báo tăng nhẹ nhờ ngành nhôm hồi phục và sản xuất ô tô cao điểm cuối năm, dù nguồn cung mở rộng và chính sách kiểm soát hạn chế mức tăng mạnh. Phốt pho vàng cũng dự kiến hồi phục nhẹ do nguồn cung khan hiếm cuối tháng 10, trong khi nhu cầu từ ngành bán dẫn thế giới đang cải thiện.

Đối với phân bón, sau vụ mùa thu, nhu cầu Trung Quốc giảm nhưng Brazil và Ấn Độ bước vào gieo trồng cuối năm, hỗ trợ nhu cầu toàn cầu và tạo động lực cho ngành trong những tháng cuối năm.

Hà Trần (t/h)