TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

Doanh nghiệp Singapore tìm đối tác Việt Nam phát triển chuỗi cung ứng bán dẫn toàn cầu

13:30 21/07/2026

Nhiều doanh nghiệp Singapore đang tìm kiếm đối tác Việt Nam trong các lĩnh vực thiết kế vi mạch, đóng gói và kiểm thử chip, nghiên cứu - phát triển (R&D), đào tạo nhân lực và phát triển chuỗi cung ứng bán dẫn. Đây được xem là tín hiệu tích cực, mở ra cơ hội để doanh nghiệp Việt Nam tham gia sâu hơn vào hệ sinh thái công nghiệp bán dẫn khu vực và toàn cầu.



Chuyên gia thảo luận tại Diễn đàn hợp tác Việt Nam - Singapore về công nghiệp bán dẫn năm 2026. (Ảnh: TTXVN)

Thông tin được đưa ra tại "Diễn đàn Hợp tác Việt Nam - Singapore về Công nghiệp bán dẫn năm 2026", diễn ra ngày 21/7 tại Công viên Phần mềm Quang Trung (QTSC), TP.HCM. Sự kiện do QTSC phối hợp với Thương vụ Việt Nam tại Singapore tổ chức, quy tụ đông đảo chuyên gia, doanh nghiệp và tổ chức hoạt động trong lĩnh vực bán dẫn của hai nước.

Phát biểu tại diễn đàn, ông Cao Xuân Thắng, Tham tán Thương mại Việt Nam tại Singapore, cho biết trong quá trình kết nối doanh nghiệp, Thương vụ nhận thấy nhiều doanh nghiệp Singapore không chỉ quan tâm đến việc mở rộng đầu tư tại Việt Nam mà còn mong muốn xây dựng quan hệ hợp tác lâu dài với các đối tác trong nước.

Theo ông Thắng, các doanh nghiệp Singapore đặc biệt quan tâm đến việc hợp tác trong các lĩnh vực có giá trị gia tăng cao như thiết kế vi mạch, đóng gói và kiểm thử chip, nghiên cứu và phát triển (R&D), đào tạo nguồn nhân lực chất lượng cao cũng như phát triển chuỗi cung ứng bán dẫn ở quy mô khu vực và toàn cầu.

Xuất phát từ nhu cầu đó, Thương vụ Việt Nam tại Singapore đã phối hợp với Hiệp hội Công nghiệp Bán dẫn Singapore (SSIA), QTSC và các đơn vị liên quan tổ chức các hoạt động kết nối, đưa đoàn doanh nghiệp Singapore sang Việt Nam tìm kiếm cơ hội hợp tác và đầu tư.

Điểm nhấn của diễn đàn là lễ ký kết Biên bản ghi nhớ hợp tác (MOU) giữa QTSC và Hiệp hội Công nghiệp Bán dẫn Singapore. Thỏa thuận được kỳ vọng sẽ tạo cầu nối giữa hệ sinh thái bán dẫn Việt Nam với mạng lưới doanh nghiệp bán dẫn hàng đầu Singapore và khu vực.

Theo nội dung hợp tác, hai bên sẽ phối hợp thúc đẩy các hoạt động xúc tiến đầu tư, kết nối doanh nghiệp, nghiên cứu và phát triển, chuyển giao công nghệ, phát triển nguồn nhân lực và mở rộng hợp tác quốc tế trong lĩnh vực bán dẫn. Việc kết nối trực tiếp với SSIA sẽ giúp doanh nghiệp Việt Nam tiếp cận kinh nghiệm phát triển ngành, mở rộng quan hệ với các đối tác quốc tế và từng bước tham gia sâu hơn vào chuỗi cung ứng toàn cầu.

Bên cạnh đó, SSIA, Liên minh Phát triển Nguồn nhân lực công nghiệp Bán dẫn Việt Nam (SEVINA) và Trường Cao đẳng FPT Polytechnic cũng ký kết thỏa thuận hợp tác nhằm đẩy mạnh đào tạo kỹ sư, chuyên gia bán dẫn, đáp ứng nhu cầu nhân lực ngày càng lớn của ngành trong giai đoạn tới.

Diễn đàn diễn ra trong bối cảnh Việt Nam đang trở thành điểm đến hấp dẫn của ngành công nghiệp bán dẫn, khi nhiều tập đoàn công nghệ lớn như Marvell, Renesas, Infineon, Qualcomm, NVIDIA và Hana Micron đã mở rộng hoạt động hoặc đầu tư vào các lĩnh vực thiết kế vi mạch, đóng gói và kiểm thử chip.

Theo báo cáo "Semiconductors Market in Vietnam 2026–2030" của Research and Markets, quy mô thị trường bán dẫn Việt Nam dự kiến tăng thêm 2,22 tỷ USD trong giai đoạn 2025-2030, với tốc độ tăng trưởng kép hằng năm (CAGR)

khoảng 7,1%.

Các chuyên gia đánh giá, việc các doanh nghiệp Singapore chủ động tìm kiếm đối tác Việt Nam không chỉ phản ánh sức hút ngày càng lớn của thị trường trong nước mà còn mở ra cơ hội để Việt Nam từng bước chuyển từ vai trò điểm đến sản xuất sang tham gia sâu hơn vào các khâu có giá trị gia tăng cao như thiết kế, nghiên cứu, phát triển công nghệ và đào tạo nhân lực, góp phần hiện thực hóa mục tiêu xây dựng ngành công nghiệp bán dẫn trở thành một trong những động lực tăng trưởng mới của nền kinh tế.

Hậu Thạch (t/h)