TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

Doanh số VinFast bằng tổng 3 hãng lớn cộng lại, lập chuẩn mới cho thị trường ô tô Việt

14:05 17/01/2026

Năm 2025 đánh dấu bước ngoặt chưa từng có của thị trường ô tô Việt Nam khi VinFast bàn giao 175.099 xe ô tô điện, tương đương tổng doanh số cộng lại của một loạt thương hiệu khác như Toyota, Hyundai, Ford. Theo các chuyên gia, doanh số kỷ lục này là kết quả của quá trình phát triển dải sản phẩm đa dạng, chất lượng đi kèm chính sách giá hợp lý và xây dựng hạ tầng phủ rộng từ trạm sạc tới xưởng dịch vụ.

Doanh số bằng 3 hãng xe nước ngoài cộng lại

Năm 2025 khép lại với nhiều cột mốc chưa từng có trong lịch sử thị trường ô tô Việt Nam. Nổi bật nhất trong đó là con số kỷ lục lên tới 175.099 xe ô tô điện bàn giao của VinFast.

Đặt trong tương quan toàn thị trường, quy mô doanh số của VinFast cho thấy khoảng cách áp đảo so với các thương hiệu khác, kể cả những cái tên từng giữ vị trí top đầu ở các giai đoạn trước.

Theo tính toán, lượng xe VinFast bán ra trong năm 2025 tương đương tổng doanh số cộng lại của 3 thương hiệu nước ngoài đứng phía sau là Toyota (71.954 xe), Hyundai (53.229 xe) và Ford (50.450 xe). Đây là điều chưa từng xảy ra trong nhiều thập kỷ, kể từ khi thị trường ô tô Việt Nam hình thành và phát triển.



Đáng chú ý hơn, kỷ lục không chỉ được xác lập ở quy mô năm mà còn ở từng tháng. Riêng tháng 12/2025, VinFast bàn giao 27.649 xe, mức doanh số mà nhiều hãng phải mất cả năm mới đạt được. Con số này gần tương đương tổng doanh số cả năm của Honda (28.719 xe) và vượt doanh số năm của Kia (27.176 xe). Việc một hãng xe đạt sản lượng theo "chuẩn năm" chỉ trong một tháng cho thấy năng lực sản xuất, hệ thống phân phối và sức mua thị trường ngày càng lớn.

Nhiều dòng xe trong dải sản phẩm của thương hiệu Việt cũng là mẫu xe dẫn đầu các phân khúc như: VF 3 (44.585 xe), VF 5 (43.913 xe), VF 6 (23.291 xe) hay Limo Green (27.127 xe), cho thấy độ phủ ấn tượng trong cùng một thời điểm.

3 trụ cột lý giải doanh số kỷ lục

Theo các chuyên gia trong lĩnh vực ô tô, doanh số kỷ lục của VinFast được lý giải nhờ 3 trụ cột: chất lượng sản phẩm - giá hợp lý - hạ tầng và chính sách hậu mãi vượt chuẩn.

Là người đã trải nghiệm hết dải sản phẩm ô tô điện VinFast và sở hữu nhiều mẫu xe của thương hiệu này, anh Nguyễn Mạnh Thắng (WhatcarVN) cho rằng, xe điện VinFast có những điểm mạnh vượt trội so với các mẫu xe xăng cùng phân khúc: khung gầm rất chắc chắn, phụ tùng chuẩn, trang bị đầy đủ.



“Về vận hành, ô tô điện VinFast vượt trội so với xe xăng cùng tầm tiền, phân khúc. Không chỉ đi phố, cá nhân tôi đã sử dụng xe VinFast đi xuyên Việt nhiều lần. Chất lượng xe VinFast phải nói là ổn định”, anh Thắng chia sẻ.

Chất lượng ô tô điện VinFast không chỉ được chứng minh qua khả năng vận hành hằng ngày trên các cung đường Việt Nam mà còn vươn ra thế giới với những hành trình xuyên Đông Nam Á của nhóm Anh Em VF 9 – VF 9 Club, chuyến chinh phục vùng đất Tây Tạng (Trung Quốc) của các thành viên Hội VF 8 Miền Bắc...

Anh Chu Hữu Thọ - Chủ tịch Hội VF 8 Miền Bắc cho biết, hành trình từ Hà Nội qua Lào đến Trung Quốc và lên đến Tây Tạng - nơi có độ cao chênh lệch khá lớn, cung đường đèo núi khắc nghiệt - là một dịp thử độ bền, khả năng vận hành của xe điện VinFast.

“Đó là một cung đường với nhiều cảnh đẹp nhưng cũng đầy thử thách, điều kiện thời tiết khắc nghiệt. Có lúc nhiệt độ ngoài trời -10 độ C, nhiệt độ pin của chiếc VF 8 vẫn ổn định cho khả năng hoạt động bình thường. Trên cao tốc thẳng tắp, VinFast VF 8 lại càng như một chú ‘mãnh hổ’ lao về phía trước”, anh Thọ nhớ lại hành trình thực hiện hồi cuối năm 2024.

Theo các chuyên gia, mạng lưới 150.000 cổng sạc tại Việt Nam cũng là lợi thế vượt trội của VinFast.

“Với mạng lưới điểm sạc phủ rộng khắp các tỉnh, thành phố trên cả nước, người dân mua xe điện để thay thế xe xăng sẽ không phải suy nghĩ quá nhiều. Hiện

chỉ có VinFast làm được, còn xe điện của các hãng khác rất khó để sử dụng, thậm chí vất vả để vận hành”, anh Nguyễn Mạnh Thắng phân tích.

Cũng theo vị chuyên gia, vì chủ động đầu tư hạ tầng, VinFast có điều kiện để thực hiện các chính sách hỗ trợ tốt nhất cho khách hàng. Việc người dùng xe điện VinFast được sạc miễn phí đến tháng 6/2027 đã giúp hàng vạn người dùng tiết kiệm đáng kể chi phí sử dụng.

Chính sách bảo hành lên tới 10 năm cho các mẫu xe và pin, đi kèm mạng lưới xưởng dịch vụ số 1 thị trường cũng là những yếu tố khiến người mua rất yên tâm.

Riêng về chi phí, theo giới chuyên gia, xe điện VinFast rõ ràng dễ tiếp cận hơn các mẫu xe xăng cùng phân khúc. Không chỉ có giá tốt, các chính sách ưu đãi của thương hiệu Việt đã giúp các chủ xe dễ dàng chuyển đổi xanh. Đặc biệt, mới đây, hãng xe Việt cũng đã công bố triển khai chương trình “Mãnh liệt vì tương lai Xanh” với chính sách mua xe trả góp 0 đồng đi kèm mức hỗ trợ trực tiếp từ 6-10% cho các dòng ô tô, xe máy điện áp dụng tới hết năm 2026. Ngoài ra, người mua xe điện cũng được miễn 100% lệ phí trước bạ, tương đương số tiền lên tới cả trăm triệu đồng (tùy dòng xe).

Với nền tảng được tạo dựng từ chất lượng sản phẩm, giá phù hợp và hệ sinh thái đồng bộ, những kỷ lục đã xác lập của VinFast được giới chuyên môn nhận định sẽ còn tiếp tục nối dài.

PV