

Đón sinh nhật 4 tuổi, VPBankS “chơi lớn” với loạt ưu đãi hỗ trợ nhà đầu tư

10:07 20/05/2026

Nhân dịp sinh nhật 4 tuổi, VPBankS đồng loạt triển khai nhiều chương trình ưu đãi lớn như tặng tiền mặt trực tiếp vào tài khoản chứng khoán, miễn phí giao dịch và ưu đãi lãi suất margin từ 0%/năm, qua đó tiếp thêm nguồn lực để nhà đầu tư chủ động nắm bắt cơ hội trên thị trường.

VPBankS tặng tiền mặt, miễn lãi margin, phí giao dịch

Sau giai đoạn biến động do căng thẳng địa chính trị tại Trung Đông, thị trường chứng khoán Việt Nam đang cho thấy tín hiệu hồi phục, với chỉ số VN-Index lần đầu đóng cửa trên 1.915 điểm vào ngày 8/5, lập kỷ lục mới. Trong những nhịp hồi phục như vậy, nhà đầu tư không những tìm kiếm đòn bẩy tài chính mà còn ngày càng quan tâm tới bài toán tối ưu chi phí nhằm gia tăng hiệu quả.

Thấu hiểu nhu cầu đó, nhân dịp sinh nhật 4 tuổi, CTCP Chứng khoán VPBank (VPBankS; HoSE: VPX) triển khai đồng thời hai chương trình ưu đãi lớn dành cho khách hàng, mang tới nhiều hỗ trợ thiết thực từ tiền mặt thưởng trực tiếp vào tài khoản chứng khoán cho tới các chính sách miễn phí giao dịch và ưu đãi lãi suất vay ký quỹ từ 0%/năm.

Trong đó, chương trình “Đặt lệnh ngay – Quà trao tay” mang đến cơ hội nhận thưởng tiền mặt cho khách hàng phát sinh giao dịch margin. Tùy theo quy mô dư nợ, nhà đầu tư có thể nhận từ 50.000 đồng đến 500.000 đồng, được chuyển trực tiếp vào tài khoản chứng khoán.

Diễn ra từ 20/04 đến hết 30/06/2026, chương trình áp dụng cho cả khách hàng mới mở và khách hàng không phát sinh giao dịch (inactive) trong 6 tháng (tính tới 31/03/2026) đủ điều kiện và chưa tham gia gói Zero Margin. Với hàng trăm suất quà tặng, chương trình được kỳ vọng tiếp thêm nguồn lực để nhà đầu tư chủ động nắm bắt cơ hội trong giai đoạn thị trường hồi phục.



Khách hàng có cơ hội nhận đến 500.000 đồng tiền mặt khi giao dịch margin tại VPBankS. (Ảnh: VPBankS).

Bên cạnh tặng tiền mặt, VPBankS còn triển khai chính sách “0 phí margin – Danh mục phi mã”, mang tới hai lựa chọn linh hoạt từ tối ưu chi phí cho đến gia tăng sức mua, gồm Zero Fee và Zero Margin. Chương trình diễn ra từ ngày 26/02 đến 31/07/2026, dành cho cả hai nhóm khách hàng gồm khách hàng mới và khách hàng inactive trong 3 tháng thỏa mãn điều kiện.

Zero Fee giúp nhà đầu tư nhẹ gánh chi phí nhờ miễn hoàn toàn phí giao dịch từ phía công ty chứng khoán và chỉ thu hộ mức phí theo quy định của Sở Giao dịch. Trong khi đó, Zero Margin lại là lời giải hoàn hảo cho bài toán đòn bẩy khi đưa lãi suất margin về mức 0%/năm cho dư nợ dưới 100 triệu đồng và chỉ 9,9%/năm cho phần dư nợ tiếp theo đến 300 triệu đồng. Với tổng hạn mức lớn, lên tới 1.000 tỷ đồng, Zero Margin sẵn sàng tiếp sức cho nhà đầu tư để đón nhận cơ hội mới.



Nhà đầu tư được chọn giữa ưu đãi miễn phí giao dịch hoặc lãi margin từ 0%/năm. (Ảnh: VPBankS).

Hai chương trình “Đặt lệnh ngay – Quà trao tay” và “0 phí margin – Danh mục phi mã” là lời cam kết của VPBankS trong việc đồng hành cùng nhà đầu tư trên hành trình chinh phục những đỉnh cao mới của thị trường.

Anh Đức Anh, nhà đầu tư tại Hà Nội, đề cao tính thực tế của chuỗi ưu đãi từ VPBankS: “Hiện mặt bằng lãi suất margin trên thị trường phổ biến quanh mức 12-14%/năm, nên gói ưu đãi margin giúp tôi tiết kiệm đáng kể chi phí khi sử dụng đòn bẩy”.

“Ngoài ra, các chương trình tặng tiền mặt trực tiếp hay miễn phí giao dịch cũng rất hấp dẫn, đặc biệt với những người giao dịch cao như tôi”, anh chia sẻ thêm.

Để tìm hiểu thêm về thể lệ và thông tin chi tiết, nhà đầu tư có thể tham khảo chương trình “Đặt lệnh ngay – Quà trao tay” và “0 phí margin – Danh mục phi mã” trên website chính thức của VPBankS.

Từ ưu đãi lớn đến cam kết đồng hành dài hạn cùng khách hàng

Thông qua các chương trình ưu đãi hàng đầu thị trường, chiến lược đầu tư mạnh vào công nghệ, nền tảng giao dịch hiện đại cũng như liên tục mở rộng hệ sinh thái sản phẩm, dịch vụ, VPBankS đang hiện thực hóa cam kết đồng hành lâu dài cùng nhà đầu tư.

Những nỗ lực này góp phần thúc đẩy đà tăng trưởng mạnh mẽ của công ty trong mảng môi giới và cho vay margin. Tính đến hết quý I/2026, số tài khoản chứng khoán tại VPBankS tăng trưởng 15% so với đầu năm, đạt hơn 1,3 triệu;

gấp hai lần so với cuối 2024 và tương đương khoảng 10% tổng số tài khoản trên thị trường Việt Nam. Đồng thời, công ty cũng duy trì vị thế top 10 về thị phần môi giới trên cả HoSE và HNX.

Bên cạnh đó, quy mô dư nợ margin tại VPBankS cũng tăng trưởng mạnh mẽ, bất chấp biến động gần đây của thị trường. Theo cập nhật tại Hội nghị nhà đầu tư và công bố kết quả kinh doanh quý I/2026, dư nợ margin tại VPBankS vào cuối tháng 4 đã đạt khoảng 39.000 tỷ đồng, so với 34.000 tỷ đồng vào cuối năm 2025.

Chia sẻ tại sự kiện, ông Nhâm Hà Hải, Tổng Giám đốc VPBankS, cho biết đang tiếp tục đẩy mạnh chiến lược bán lẻ, đồng thời phát triển thêm nhiều sản phẩm liên quan tới huy động, trái phiếu và cổ phiếu nhằm đáp ứng nhu cầu ngày càng đa dạng của khách hàng.

Trong giai đoạn sắp tới, lãnh đạo VPBankS khẳng định sẽ tiếp tục mang tới cho nhà đầu tư nhiều sản phẩm, chính sách và chương trình ưu đãi mới, qua đó mở rộng thị phần bán lẻ trong các mảng cổ phiếu và trái phiếu.

Vy Anh