TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

Đồng hành cùng các DN nhỏ và vừa, SHB hợp tác toàn diện cùng với VINASME

18:54 10/06/2020

Ngày 10/06/2020, Ngân hàng Sài Gòn – Hà Nội (SHB) và Hiệp hội doanh nghiệp nhỏ và vừa Việt Nam (VINASME) đã ký kết thỏa thuận hợp tác toàn diện nhằm mục đích hỗ trợ các doanh nghiệp Hội viên của VINASME nâng cao năng lực cạnh tranh, tiếp cận nguồn vốn và sử dụng nguồn vốn vay có hiệu quả.

Thông qua thỏa thuận hợp tác toàn diện, SHB và VINASME cam kết hợp tác chặt chẽ trong việc cung ứng các giải pháp nhằm hỗ trợ các doanh nghiệp hội viên của VINASME phát triển; tổ chức các chương trình về xúc tiến thương mại; phối hợp khảo sát nhu cầu hội viên của VINASME tại từng địa phương để SHB có thể xây dựng chính sách, sản phẩm, dịch vụ phù hợp nhất với từng hội viên theo đặc điểm ngành nghề, địa bàn; triển khai chương trình hỗ trợ các hội viên của VINASME tiếp cận nguồn vốn của ngân hàng; phối hợp tổ chức các hoạt động tư vấn, hội thảo đào tạo nâng cao năng lực hoạt động của doanh nghiệp, hướng tới xây dựng cộng đồng DNNVV vững chắc, minh bạch và lành mạnh...



Bà Ngô Thu Hà - Phó Tổng Giám đốc SHB và ông Phạm Huy Hùng – Phó Chủ tịch Hiệp hội VINASME cùng trao bản Thỏa thuận hợp tác trước sự chứng kiến của đại diện Ban lãnh đạo 2 đơn vị.

Tại buổi ký kết thỏa thuận, ông Nguyễn Văn Thân -Chủ tịch VINASME phát biểu: "Là tổ chức cấp quốc gia, đại diện cho cộng đồng doanh nghiệp của cả nước, VINASME luôn nỗ lực đẩy mạnh công tác hỗ trợ doanh nghiệp Hội viên trong việc tiếp cận nguồn vốn tín dụng với lãi suất ưu đãi nhằm giúp Hội viên vượt qua khó khăn, ổn định sản xuất, phát triển bền vững. Thông qua hợp tác lần này VINASME đặt kỳ vọng sẽ tạo ra nhiều cơ hội để khai thác nhiều hơn, có hiệu quả hơn thế mạnh của mỗi bên, do đó, sẽ đáp ứng tốt hơn nhu cầu về vốn cũng như cung cấp các dịch vụ tư vấn cho các DNNVV, mở ra nhiều cơ hội để các doanh nghiệp hiện thực hóa các ý tưởng, mở rộng cơ sở sản xuất kinh doanh, đa dạng sản phẩm dịch vụ, từ đó tăng trưởng lợi nhuận, góp phần thúc đẩy nền kinh tế đất nước".

Tham dự buổi lễ, ông Đỗ Quang Hiển, Chủ tịch HĐQTSHB cho biết: "Doanh nghiệp nhỏ và vừa luôn chiếm tỷ trọng lớn, là đặc trưng của mọi nền kinh tế, không riêng ở Việt Nam. Thông qua việc hợp tác toàn diện với Hiệp hội DNNVV, SHB mong muốn nâng cao chất lượng, hiệu quả triển khai các hoạt động, đáp ứng theo quy mô phát triển của các DNNVV. SHB và Hiệp hội sẽ hợp tác chặt chẽ, triển khai các chương trình cụ thể, gắn kết các hoạt động thiết thực, có hiệu quả góp phần thúc đẩy phát triển cả vừa chất và lượng của doanh nghiệp Việt Nam. Tới đây, SHB và VINASME có những kế hoạch hành động giữa các

nhóm ngành, lĩnh vực tại khắp các tỉnh thành, tổ chức các tọa đàm, các chuyên đề; các chương trình xúc tiến thương mại và đầu tư giữa ngân hàng và VINASME , các doanh nghiệp Hội viên; giữa các khách hàng của ngân hàng với các doanh nghiệp Hội viên. Chính vì vậy việc hợp tác với Hiệphội DNNVV tiếp tục là một sự kiện quan trọng của SHB trong tiến trình hiện thực hóa cam kết luôn đồng hành cùng DNNVV".

Chủ tịch HĐQT SHB chia sẻ thêm trong nhiều năm gần đây, SHB đã dành nhiều nguồn lực hỗ trợ cho phân khúc DNNVV: từ cải tiến, đơn giản hóa quy trình thủ tục tạo điều kiện DNNVV tiếp cận nguồn vốn ngân hàng thuận lợi hơn đến triển khai nhiều sản phẩm tài trợ chuỗi giá trị để nâng cao khả năng cạnh tranh cho các sản phẩm, hình thành các chuỗi liên kết giá trị, tạo dựng thương hiệu Việt Nam trên thị trường quốc tế... Bên cạnh đó, SHB kết hợp với các doanh nghiệp lớn, các doanh nghiệp Top đầu chuỗi giá trị ngành theo định hướng kinh doanh của SHB để hỗ trợ các DNNVV về thông tin thị trường, về kênh phân phối, vốn và giải pháp công nghệ, đào tạo hướng dẫn, nâng cao quản trị các DN Start-up, DN siêu nhỏ, DNNVV...

Ngay sau lễ ký kết, trong tháng 7 và tháng 8/2020, SHB và VINASME sẽ tiến hành tổ chức hội nghị khách hàng tại Hải Phòng và Quảng Ninh nhằm cung cấp giải pháp nâng cao khả năng tiếp cận vốn ngân hàng dành cho DNNVV; Giới thiệu về các sản phẩm cơ chế chính sách tín dụng cho DNNVV của SHB; đồng thời giới thiệu Chương trình hỗ trợ DN xuất khẩu qua sàn giao dịch thương mại điện tử Amazon.

Trước đó, SHB và Quỹ Phát triển doanh nghiệp nhỏ và vừa (SMEDF) ký Hợp đồng khung cho vay gián tiếp; nguồn vốn hỗ trợ sẽ dành cho SME khởi nghiệp sáng tạo, SME tham gia cụm liên kết ngành, chuỗi giá trị với lãi suất ưu đãi... Trong thời gian qua, SHB đã tổ chức các hội thảo, tăng cường chia sẻ các quy định mới của pháp luật liên quan, thông tin dự án và phương án vay phù hợp với từng địa bàn, vùng miền, giúp khách hàng dễ dàng tiếp cận sản phẩm; tổ chức các khóa đào tạo kỹ năng bán hàng, kỹ năng nghiệp vụ, nâng cao năng lực của cán bộ nhân viên, là nền tảng giúp các cán bộ ngân hàng có thể tư vấn trực tiếp cho các DNNVV về quản lý doanh nghiệp, phương án kinh doanh, thông tin ngành nghề...

Đồng thời, SHB tích cực phối hợp chặt chẽ với Trung ương Hội và các Hiệp hội Doanh nghiệp địa phương, Quỹ Phát triển DNNVV các hiệp hội, tổ chức khác trong và ngoài nước, tổ chức nhiều chương trình đối thoại, kết nối và gặp gỡ trực tiếp các doanh nghiệp có nhu cầu vốn vay. Đặc biệt, trong năm 2020, SHB đẩy mạnh hoạt động tại các "Trung tâm hỗ trợ doanh nghiệp Việt Nam xuất

khẩu thông qua thương mại điện tử" tại chi nhánh lớn của SHB trên toàn quốc mà bước đầu là hai trung tâm đã được mở tại CN Thăng Long (Hà Nội) và CN Sài Gòn (Tp.HCM). SHB cũng sẽ đưa vào triển khai các gói sản phẩm, dịch vụ tiện ích dành riêng cho các khách hàng cá nhân và doanh nghiệp quan tâm tới việc bán hàng qua hệ thống Amazon – mà ở đó, sản phẩm của cộng đồng doanh nghiệp Việt Nam, với thương hiệu của Việt Nam sẽ có cơ hội đến được với hơn 300 triệu tài khoản người tiêu dùng thế giới. Đây là sự khác biệt mà SHB - ngân hàng đầu tiên tại Việt Nam hỗ trợ đào tạo, tư vấn quy trình, kết nối, cung cấp dịch vụ cho các khách hàng tiếp cận với sàn giao dịch thương mại điện tử Amazon.

Bên cạnh đó, SHB đã liên tiếp triển khai các chương trình tín dụng ưu đãi lãi suất dành cho các doanh nghiệp với hạn mức lên đến hàng chục ngàn tỷ đồng. Ngoài ra, dựa trên nhu cầu của từng đối tượng khách hàng, SHB xây dựng các sáng kiến và giải pháp tài chính đồng bộ, trọn gói như: dịch vụ tư vấn tài chính doanh nghiệp, hỗ trợ doanh nghiệp tìm kiếm khách hàng và thị trường đầu ra để tăng hiệu quả kinh doanh, lợi nhuận và khả năng trả nợ, hỗ trợ tái cơ cấu nợ, tái cấu trúc doanh nghiệp…

Phương Thảo