

EximRS khẳng định vị thế với giải thưởng Dot Property Vietnam Awards 2025

13:03 01/08/2025

Với danh hiệu “Top 3 Vietnam’s Best Real Estate Agencies 2025” (Công ty phân phối Bất động sản tốt nhất Việt Nam 2025), EximRS đã một lần nữa khẳng định uy tín, năng lực và bản lĩnh trong “kỷ nguyên mới” của thị trường bất động sản.

Ngày 31/07/2025 vừa qua, Công ty Cổ phần Bất động sản EximRS đã được vinh danh tại Dot Property Vietnam Awards 2025 – một trong những giải thưởng uy tín hàng đầu, nhằm tôn vinh tinh thần đổi mới và tư duy phát triển bền vững của những doanh nghiệp xuất sắc trong lĩnh vực bất động sản.



Đại diện EximRS nhận giải thưởng Công ty phân phối Bất động sản tốt nhất Việt Nam 2025 tại lễ trao giải Dot Property Vietnam Awards 2025

Đây là giải thưởng lớn thứ hai mà EximRS vinh dự đón nhận trong năm 2025, sau danh hiệu “Top 10 Thương hiệu Quốc gia về Môi giới Bất động sản – Cầu Vàng” tại VARS AWARD 2025. Hai lần được vinh danh liên tiếp tại những giải

thường uy tín nhất ngành đã minh chứng rõ nét cho một chiến lược phát triển được hoạch định bài bản, cùng tầm nhìn dài hạn mà EximRS đã kiên định theo đuổi suốt một thập kỷ.

Việc Công ty Cổ phần Bất động sản EximRS được vinh danh với giải thưởng “Vietnam's Best Real Estate Agencies 2025 - Công ty phân phối Bất động sản tốt nhất Việt Nam 2025” không chỉ là sự công nhận thành tích mà còn khẳng định vai trò của những đơn vị phân phối luôn nỗ lực chinh phục khách hàng bằng những sản phẩm bất động sản chất lượng với mức giá hợp lý.

Sự bứt phá của EximRS được thể hiện qua chặng đường 10 năm vươn tầm toả sáng với hơn 30 dự án đã triển khai ở cả 3 miền Bắc - Trung - Nam. Trong đó, 6 tháng đầu năm 2025, EximRS ghi nhận doanh thu 2.630 tỷ đồng với gần 1.000 giao dịch thành công, hoàn thành vượt kế hoạch đề ra.

Thành công này được thể hiện qua các dự án phân phối trọng điểm như Fresia Riverside tại Biên Hòa, Conic Boulevard tại TP.HCM và The Zenith Hải Phòng - những dự án thể hiện tầm nhìn của công ty trong việc lựa chọn các vị trí có tiềm năng phát triển dài hạn.



EximRS đã thể hiện chiến lược nhạy bén và bản lĩnh vượt khó thông qua việc sớm định hướng phát triển bền vững, tập trung vào việc xây dựng nền tảng vững chắc thay vì chỉ theo đuổi tăng trưởng ngắn hạn. “Chúng tôi luôn tin rằng những doanh nghiệp có thể vượt qua các chu kỳ biến động là những đơn vị có tầm nhìn dài hạn và không ngừng đầu tư vào năng lực cốt lõi” đại diện công ty chia sẻ.

EximRS đã thể hiện khả năng nhạy bén và thích ứng với những thay đổi của thị trường thông qua việc đón đầu các dự án phù hợp với nhu cầu thực tế. Công ty không chỉ tập trung vào việc mở rộng ra các tỉnh thành vệ tinh mà còn chú trọng đến việc nâng cao chất lượng không gian sống, đáp ứng nhu cầu về sức khỏe thể chất và tinh thần của cư dân.

Việc thay đổi chiến lược và thích nghi linh hoạt đã giúp công ty tối ưu hóa nguồn lực mà còn đóng góp vào việc phân bổ đều sự phát triển kinh tế - xã hội, đồng thời đáp ứng xu hướng đô thị hóa và hiện đại hóa của các tỉnh thành phố vệ tinh.

Đón đầu kỷ nguyên chuyển đổi số, EximRS đã đầu tư và phát triển ứng dụng Elink là ứng dụng protech hàng đầu trong phát triển thị trường bất động sản tại Việt Nam - là một hệ sinh thái tích hợp, kết nối toàn bộ quy trình từ quản lý thông tin sản phẩm, giao dịch, đào tạo và phát triển đội ngũ môi giới. Elink tiên phong trong công cuộc số hóa hoạt động môi giới và đầu tư bất động sản tại Việt Nam. Với sứ mệnh hiện đại hóa thị trường và nâng tầm trải nghiệm giao dịch, Elink đã khẳng định vị thế dẫn đầu thông qua việc phát triển và vận hành hiệu quả nền tảng giao dịch bất động sản số dành riêng cho đội ngũ môi giới chuyên nghiệp.

Bên cạnh công nghệ, EximRS cũng đặc biệt chú trọng đến việc phát triển nguồn nhân lực thông qua việc áp dụng mô hình quản trị BGS Global. Mô hình này được phát triển bởi đội ngũ chuyên gia quốc tế, giúp công ty chuẩn hóa quy trình hoạt động, nâng cao hiệu quả quản lý và tạo ra môi trường làm việc chuyên nghiệp.

Việc kết hợp giữa đầu tư công nghệ và phát triển con người đã tạo ra một lợi thế cạnh tranh độc đáo cho EximRS. Công ty không chỉ có khả năng đáp ứng nhu cầu hiện tại mà còn sẵn sàng cho những thay đổi của thị trường trong tương lai, đồng thời góp phần nâng cao chuẩn mực chung của ngành môi giới bất động sản Việt Nam.

Lê Vũ