

Hồi kết buồn của "ông lớn" dệt may: Từ đế chế 1.500 tỷ đồng đến bán nhà máy, sa thải hàng nghìn lao động

09:28 08/10/2025

Thành lập năm 1976 với tiền thân là Liên hiệp Dệt may TP. Hồ Chí Minh, Garmex Sài Gòn từng đạt doanh thu hàng năm lên tới 1.500 tỷ đồng trước năm 2020, với quy mô lao động lên đến 4.000 người. Thế nhưng, chỉ sau vài năm, công ty đã rơi vào khủng hoảng nặng nề sa thải gần như toàn bộ nhân sự, thanh lý hàng loạt tài sản.

Mới đây, Hội đồng Quản trị CTCP Garmex Sài Gòn (UPCoM: GMC) đã thông qua nghị quyết về việc chuyển nhượng quyền sử dụng đất và toàn bộ tài sản gắn liền với đất tại Nhà máy May Tân Mỹ. Theo đó, thửa đất số 678, tờ bản đồ số 23 (nay thuộc phường Tân Thành, TP. Hồ Chí Minh) với diện tích hơn 50.100 m² – thuộc quyền sở hữu của công ty sẽ được bán với giá 313 tỷ đồng (chưa bao gồm thuế VAT).

Đây không chỉ là biện pháp cấp bách để cải thiện dòng tiền, mà còn phản ánh tình trạng "đóng băng" kéo dài của hoạt động sản xuất kinh doanh. Trước đó, Garmex Sài Gòn đã liên tục thông báo thanh lý máy móc, thiết bị sản xuất, đánh dấu sự kết thúc của mảng dệt may – lĩnh vực cốt lõi từng là nguồn sống chính của doanh nghiệp.



Hồi kết buồn của "ông lớn" dệt may: Từ đế chế 1.500 tỷ đồng đến bán nhà máy, sa thải hàng nghìn lao động (Ảnh: internet)

Báo cáo tài chính hợp nhất 6 tháng đầu năm 2025 cho thấy bức tranh tài chính ảm đạm: Doanh thu chỉ đạt 900 triệu đồng, tương đương vốn vện 5 triệu đồng mỗi ngày. Đặc biệt, mảng dệt may không ghi nhận bất kỳ khoản thu nào, trong khi doanh thu chủ yếu đến từ các hoạt động phụ như đầu tư sân pickleball và kinh doanh nhà thuốc. Sau khi trừ chi phí quản lý lớn, công ty lỗ sau thuế tới 12,1 tỷ đồng. Đến ngày 30/6/2025, số lượng nhân sự chỉ còn 29 người – một con số khiêm tốn so với đỉnh cao trước đây. Ban lãnh đạo cho biết, doanh nghiệp đang nỗ lực cắt giảm chi phí, duy trì mảng dược phẩm, tìm cách thu hồi vốn từ dự án nhà ở Phú Mỹ, song vẫn chưa có đơn hàng may mặc mới nào.

Nguyên nhân cốt lõi của sự sa sút nằm ở sự phụ thuộc quá mức vào đối tác gia công chính là CTCP Sản xuất Kinh doanh Xuất nhập khẩu Bình Thạnh (Gilimex). Khi Gilimex mất hợp đồng lớn từ Amazon Robotics LLC trong giai đoạn dịch bệnh, Garmex Sài Gòn cũng bị ảnh hưởng dây chuyền, dẫn đến ngừng sản xuất hơn một năm và mất hoàn toàn nguồn đơn hàng xuất khẩu. Hậu quả là cổ phiếu GMC bị Sở Giao dịch Chứng khoán TP. Hồ Chí Minh (HoSE) hủy niêm yết vào cuối năm 2024, chuyển sang giao dịch trên UPCoM với hạn chế khớp lệnh chỉ vào thứ Sáu hàng tuần. Từ mức đỉnh hơn 28.000 đồng/cổ phiếu năm 2021, giá cổ phiếu hiện chỉ dao động quanh 5.000 đồng – một sự sụt giảm thảm hại phản ánh niềm tin e ngại từ nhà đầu tư.

Câu chuyện của Garmex Sài Gòn không chỉ là bi kịch của một doanh nghiệp, mà còn là lời cảnh tỉnh cho ngành dệt may Việt Nam về rủi ro đa dạng hóa chuỗi

cung ứng và khả năng phục hồi sau khủng hoảng. Liệu thương vụ bán nhà máy có mang lại "hồi sinh" cho công ty 50 tuổi này, hay chỉ là dấu chấm hết cho một kỷ nguyên vàng son?

P.V(t/h)