

PNJ chi hơn 7.000 tỷ đồng mua lại kim cương giữa làn sóng bán tháo

08:41 29/07/2026

Trong tháng 7, PNJ đã chi hơn 7.060 tỷ đồng để mua lại kim cương, vàng từ khách hàng trong bối cảnh thị trường biến động mạnh. Sau khi điều chỉnh chính sách thu đổi từ ngày 21/7, doanh nghiệp ghi nhận tín hiệu tích cực khi 95% khách hàng lựa chọn chuyển đổi sản phẩm thay vì bán lại.

PNJ chi hơn 7.060 tỷ đồng mua lại kim cương, vàng từ khách hàng

Công ty Cổ phần Vàng bạc Đá quý Phú Nhuận (PNJ) vừa có văn bản gửi Sở Giao dịch Chứng khoán TP.HCM (HoSE), công bố thông tin bất thường nhằm cập nhật tình hình hoạt động kinh doanh sau những biến động lớn của thị trường kim cương trong tháng 7.

Theo doanh nghiệp, từ ngày 1/7 đến 20/7, thị trường ghi nhận làn sóng khách hàng bán lại kim cương và vàng với quy mô lớn.



(Ảnh: Internet)

Trong giai đoạn này, PNJ đạt doanh thu 1.588 tỷ đồng, trong khi giá trị hàng hóa mua lại từ khách hàng lên tới khoảng 5.900 tỷ đồng. Điều này đồng nghĩa lượng hàng khách bán lại cao gấp nhiều lần doanh số bán ra của doanh nghiệp.

Tính chung, tổng giá trị PNJ chi để thu mua lại kim cương và vàng từ khách hàng đã vượt 7.060 tỷ đồng.

Điều chỉnh chính sách, 95% khách hàng chuyển sang đổi sản phẩm

Trước diễn biến bất thường của thị trường, PNJ đã tiến hành rà soát toàn diện các chỉ số vận hành và điều chỉnh quy trình thu đổi từ ngày 21/7.

Theo đó, doanh nghiệp khuyến khích khách hàng chuyển đổi sang các sản phẩm khác trong hệ sinh thái thay vì bán lại.

Sau một tuần triển khai, từ ngày 21 đến 27/7, kết quả kinh doanh đã có dấu hiệu cải thiện.

Doanh thu trong giai đoạn này đạt hơn 1.390 tỷ đồng, trong khi giá trị hàng mua lại còn hơn 1.160 tỷ đồng, giảm mạnh so với giai đoạn trước.

Đáng chú ý, khoảng 95% khách hàng lựa chọn phương án đổi sang sản phẩm khác của PNJ thay vì bán lại, qua đó góp phần cải thiện dòng tiền hoạt động của doanh nghiệp.

PNJ đánh giá đây là tín hiệu tích cực, cho thấy nhu cầu mua sắm trang sức vẫn được duy trì và nhiều khách hàng tiếp tục đồng hành cùng thương hiệu.

Tuy nhiên, doanh nghiệp cũng lưu ý kết quả mới được ghi nhận trong thời gian ngắn và cần thêm thời gian để đánh giá mức độ bền vững của xu hướng này.

Cổ phiếu lao dốc sau biến động thị trường kim cương

Theo PNJ, những biến động của hoạt động kinh doanh xuất hiện sau khi thị trường kim cương rơi vào giai đoạn nhạy cảm trong tháng 7.

Trước đó, ông Đặng Ngọc Thảo, nguyên Giám đốc Công ty TNHH MTV Giám định PNJ (P-Lab), bị cơ quan chức năng khởi tố để điều tra liên quan vụ án buôn lậu kim cương.

Sau sự kiện này, lượng khách hàng mang sản phẩm đến bán lại tại PNJ tăng đột biến, khiến doanh số thu mua trong khoảng ba tuần đầu tháng 7 cao gấp nhiều lần doanh số bán ra.

Song song với áp lực từ hoạt động kinh doanh, cổ phiếu PNJ cũng trải qua giai đoạn giảm sâu trong tháng 7, kéo vốn hóa thị trường của doanh nghiệp sụt giảm đáng kể.

Động thái công bố thông tin bất thường của PNJ được đánh giá nhằm minh bạch hóa tình hình hoạt động, đồng thời trấn an cổ đông và nhà đầu tư trước những biến động mạnh của thị trường trong thời gian qua.

Thảo Phương (t/h)