

## Quỹ Dragon Capital rút khỏi nhóm cổ đông lớn của PNJ

15:30 22/07/2026

Nhóm nhà đầu tư nước ngoài thuộc Dragon Capital vừa có thông báo bán hơn 2,5 triệu cổ phiếu PNJ, giảm sở hữu xuống dưới ngưỡng 5% và không còn là cổ đông lớn tại PNJ kể từ 20/7.



Nhóm Dragon Capital không còn là cổ đông lớn tại PNJ.

Theo thông báo, Vietnam Enterprise Investments Limited bán nhiều nhất với 1,38 triệu cổ phiếu. Norges Bank bán 600.000 cổ phiếu, DC Developing Markets Strategies Public Limited Company bán 300.000 cổ phiếu, Amersham Industries Limited bán 120.000 cổ phiếu và Gates Foundation Trust bán 112.893 cổ phiếu.

Trước giao dịch, nhóm này nắm hơn 25,84 triệu cổ phiếu PNJ, tương ứng 5,05% vốn điều lệ. Sau giao dịch, lượng sở hữu giảm còn hơn 23,33 triệu cổ phiếu, tương ứng 4,55% vốn. Ngày giao dịch làm thay đổi tỷ lệ sở hữu là 16/7 và ngày không còn là cổ đông lớn là 20/7.

Trước đó, nhóm quỹ do VinaCapital quản lý cũng rời ghế cổ đông lớn tại PNJ sau khi bán ra gần 3,1 triệu cổ phiếu PNJ trong phiên 8/7, giảm tỷ lệ sở hữu xuống còn 4,99% vốn điều lệ.

PNJ hiện chỉ còn 1 cổ đông lớn là nhóm T. Rowe Price Associates, Inc. nắm khoảng 17,7 triệu cổ phiếu, tương ứng khoảng 5,19% vốn tại ngày 18/3 (theo báo cáo thường niên 2025).

Các giao dịch của hai nhóm quỹ ngoại diễn ra trong bối cảnh cổ phiếu PNJ lao dốc mạnh từ đầu tháng 7 sau các thông tin liên quan vụ việc tại Công ty TNHH MTV Giám định PNJ (P-Lab). Tính từ phiên 3/7 đến 22/7, thị giá PNJ đã giảm khoảng 44%, tương ứng vốn hóa bốc hơi khoảng 14.100 tỷ đồng.

Trước đó, chia sẻ với báo chí ngày 21/7, ông Phan Quốc Công, Tổng giám đốc PNJ cho biết, trong ngắn hạn, tâm lý hoang mang của thị trường là điều khó tránh khỏi. Tuy nhiên, đến nay doanh nghiệp chưa ghi nhận sự thay đổi đáng kể từ nhóm cổ đông tổ chức. Theo ông Công, khối ngoại hiện nắm khoảng 49% vốn điều lệ của doanh nghiệp.

Ngoài ra, một số quỹ hoạt động dưới pháp nhân Việt Nam nhưng có nguồn vốn nước ngoài cũng đang nắm giữ cổ phiếu, nên tỷ lệ sở hữu của nhà đầu tư nước ngoài trên thực tế còn cao hơn.

Theo ông Công, các quỹ đầu tư tổ chức thường dành nhiều thời gian để đánh giá kỹ tình hình hoạt động của doanh nghiệp trước khi đưa ra quyết định đầu tư. Qua các buổi trao đổi với PNJ, nhiều nhà đầu tư vẫn cho rằng nền tảng kinh doanh của doanh nghiệp chưa có thay đổi căn bản.

Liên quan đến cuộc khủng hoảng kim cương, PNJ vừa thông báo thay đổi chính sách thu mua và thanh toán với khách hàng. Theo đó, từ chiều tối ngày 21/7, công ty sẽ thanh toán với khách hàng theo lộ trình 5 đợt trong vòng 120 ngày đối với khách hàng có nhu cầu nhận tiền.

Cụ thể, đợt 1 là ngay thời điểm khách thực hiện bán, tỷ lệ thanh toán 10% trên giá trị mua lại; đợt 2 là T+30 ngày giao dịch sau với tỷ lệ 20%; đợt 3 là T+60 là 25%; đợt 4 là T+90 là 25%; đợt 5 là T+120 với tỷ lệ 20%.

Khách hàng có thể lựa chọn phương án kết hợp linh hoạt, tức là chuyển đổi một phần giá trị mua lại sản phẩm PNJ và nhận chi trả tiền cho phần còn lại. Phần giá trị chuyển đổi sang sản phẩm sẽ được áp dụng ưu đãi tương ứng theo từng nhóm sản phẩm, phần giá trị nhận tiền sẽ được thanh toán theo lộ trình 120 ngày.

Riêng đối với kim cương rời, khách hàng có thể lựa chọn đổi sang kim cương rời hoặc nhận tiền theo lộ trình thanh toán, không chuyển đổi sang trang sức và vàng miếng để tuân thủ Nghị định 232. Khung giờ tiếp nhận giao dịch mua lại từ 15 - 17 giờ mỗi ngày.

Tổng giám đốc PNJ cho rằng, khó khăn hiện nay chủ yếu là áp lực dòng tiền do lượng khách bán lại kim cương tăng mạnh. Công ty sẽ ưu tiên đổi sản phẩm thay vì hoàn tiền ngay; nếu hoàn tiền thì sẽ thực hiện theo lộ trình nhiều đợt nhằm đảm bảo thanh khoản và sự vận hành lâu dài của doanh nghiệp.

Trong một diễn biến khác, SSI vừa có thông báo cắt margin với cổ phiếu PNJ từ hôm nay ngày 22/7.

**Hà Trần (t/h)**