

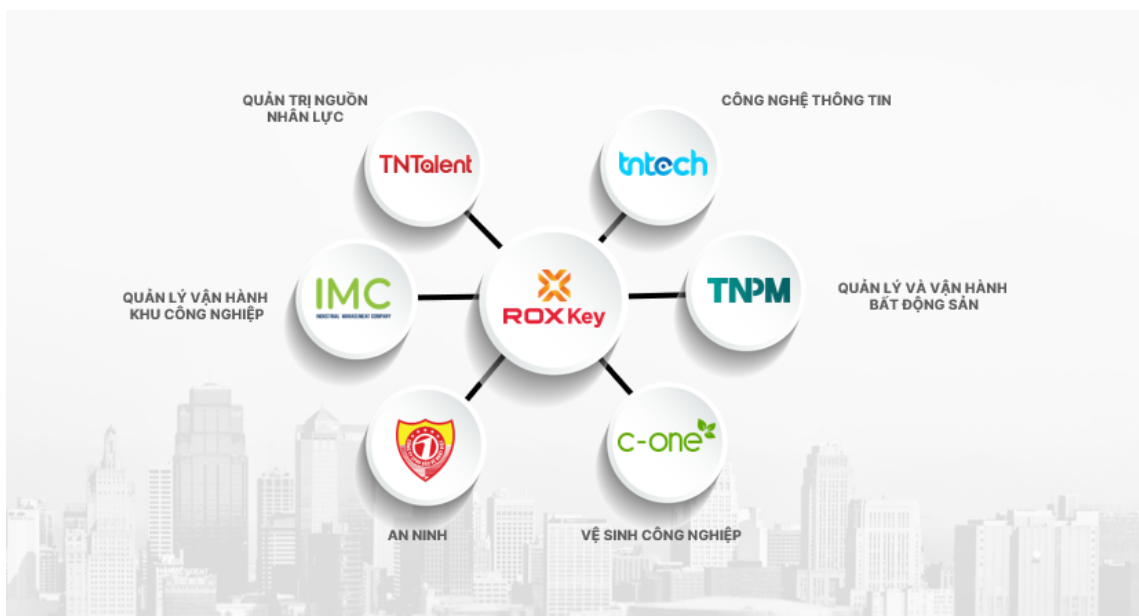
ROX Key củng cố nội lực để bứt phá trong năm 2025

09:45 25/02/2025

Phát huy thế mạnh của hệ sinh thái đa dịch vụ, Công ty cổ phần ROX Key Holdings (mã CK: TN1) hợp lực xây dựng các sản phẩm mới, tìm kiếm cơ hội để kết nối với khách hàng tiềm năng.

Hợp lực phát triển sản phẩm mới

Sau hơn 1 thập kỷ phát triển, ROX Key đã xây dựng được một hệ sinh thái đa dạng trong lĩnh vực dịch vụ. Trong đó, công ty cổ phần đầu tư quản lý bất động sản TNPM cung cấp dịch vụ quản lý bất động sản với các thành viên IMC quản lý vận hành khu công nghiệp, C-One cung cấp dịch vụ vệ sinh và Nhất Việt cung cấp dịch vụ an ninh. Công ty cổ phần TNTech cung ứng các giải pháp công nghệ. Công ty cổ phần quản trị nguồn nhân lực TNTalent hoạt động trong lĩnh vực tư vấn, cung ứng nguồn nhân lực.



Nhờ hệ sinh thái này, ROX Key có ưu thế cung cấp phần lớn nhu cầu quản trị - vận hành trong doanh nghiệp từ nhân sự, công nghệ đến vệ sinh, bảo vệ, vận hành tài sản, vận hành KCN... Việc sở hữu công ty công nghệ trong hệ thống giúp ROX Key tăng tốc chuyển đổi số và tạo dựng ưu thế vượt trội khi kết hợp

chuyên gia ngành và chuyên gia công nghệ để phát triển các giải pháp dịch vụ thông minh.

Những năm qua, TNTech và các thành viên của ROX Key như IMC, TNPM, Nhất Việt đã cùng hợp lực để phát triển nhiều sản phẩm liên kết như Giải pháp khu công nghiệp thông minh T.SIE, ứng dụng kết nối cư dân S-Plus, Giải pháp an ninh thông minh... và nhận được sự phản hồi tích cực của thị trường.

Bên cạnh đó, công ty cũng tập trung nguồn lực, đầu tư chuyên sâu vào các hạng mục số hóa các dự án trọng điểm như giải pháp FM tối ưu vòng đời tài sản, trang thiết bị trong dự án BĐS; dự án S-Plus tạo kênh giao tiếp cư dân khu đô thị, dự án khu công nghiệp thông minh, giải pháp số hóa trong vận hành doanh nghiệp ERP, EDW, CRM...

Việc lắng nghe, đo lường sự hài lòng của khách hàng cũng được triển khai đồng bộ trên toàn hệ thống. Đây là nền tảng để ROX Key tiếp tục xây dựng trải nghiệm, hành trình khách hàng.

Xây dựng hệ sinh thái kinh doanh linh hoạt

Thị trường bất động sản năm 2025 được các chuyên gia dự báo sẽ tiếp đà tiến vào chu kỳ mới. Căn hộ chung cư, đặc biệt là chung cư cao cấp vẫn dẫn dắt thị trường. Bất động sản khu công nghiệp tiếp tục tăng trưởng tích cực nhờ phục hồi kinh tế và việc dòng vốn FDI chọn Việt Nam làm điểm đến.

Điều này mang lại những cơ hội phát triển mở rộng cho công ty cung cấp giải pháp toàn diện, tiên phong trong lĩnh vực công nghệ, nhân sự, quản lý bất động sản... như ROX Key.



Ông Nguyễn Văn Hiệp, TGD ROX Key trong hội nghị kinh doanh TNPM năm 2025

Phát huy thế mạnh của mô hình holdings, ROX Key thực thi chiến lược xây dựng hệ sinh thái kinh doanh linh hoạt, khai thác tối đa tiềm năng và thúc đẩy sự gắn kết trong đội ngũ để hiện thực hóa những ý tưởng đột phá.

Cùng với đó, công ty cũng xây dựng kế hoạch đào tạo nâng cao năng lực phân tích dữ liệu cho nhân viên và các phòng ban, tăng cường ý thức an ninh thông tin và khuyến khích sử dụng AI để tăng hiệu quả công việc. Đội ngũ lãnh đạo ROX Key sẽ là những người tiên phong làm gương thực thi tinh thần lãnh đạo số, ứng dụng AI... để truyền động lực tới tất cả CBNV.

Ngoài ra, ROX Key tiếp tục đầu tư 04 dự án công nghệ trọng điểm trong các lĩnh vực vận hành khu công nghiệp, vận hành bất động sản, quản trị nguồn nhân lực và khuyến khích ứng dụng AI trong công việc. Các đơn vị thành viên cũng sẽ tiếp tục tối ưu vận hành để giảm chi phí, sáng tạo các dịch vụ gia tăng mới phục vụ nhu cầu của khách hàng cũ.

2025 được Hội đồng quản trị ROX Key xác định là năm đặc biệt quan trọng của giai đoạn bứt phá 2025 - 2027. Toàn bộ đội ngũ ROX Key sẽ tiếp tục hợp lực, hành động quyết liệt để chinh phục những mục tiêu chung. Bước chạy đà quan trọng trong năm 2025 sẽ giúp ROX Key vươn mình khẳng định vị thế Nhà cung cấp đi đầu về các giải pháp toàn diện dựa trên nền tảng công nghệ trên thị trường vào năm 2030.