

SeaBank tài trợ đại lý bán vé máy bay của hãng hàng không

20:10 11/04/2019

Nhằm hỗ trợ tối đa hoạt động kinh doanh của các đại lý vé máy bay, Ngân hàng TMCP Đông Nam Á (SeABank) đã ra mắt sản phẩm Tài trợ đại lý bán vé máy bay của hãng hàng không dành cho khách hàng có hợp đồng đại lý/hợp đồng chỉ định đại lý với các hãng hàng không với nhiều ưu đãi hấp dẫn về lãi suất, phí cạnh tranh, tài sản bảo đảm linh hoạt...

Theo đó, SeABank sẽ tài trợ cho các đại lý của các hãng hàng không lớn như VietnamAirlines, VietjetAir, các hãng hàng không nước ngoài trên quy mô toàn quốc... dưới hình thức phát hành bảo lãnh thanh toán tối đa theo yêu cầu của đại lý và phù hợp với yêu cầu của các Hãng hàng không.

Cùng với đó, SeABank sẽ cấp hạn mức thấu chi chuyên dụng cho các đại lý nhằm đáp ứng kịp thời nhu cầu thanh toán tiền vé máy bay cho hãng hàng không với thủ tục giải ngân, rút vốn nhanh gọn, đơn giản thông qua hệ thống Internetbanking.



**TÀI TRỢ ĐẠI LÝ BÁN VÉ MÁY BAY
CỦA HÃNG HÀNG KHÔNG**

Phát hành bảo lãnh, cấp hạn mức thấu
chi với tỷ lệ tín chấp cao.

Thủ tục đơn giản, nhanh chóng

SeaBank tài trợ đại lý bán vé máy bay của hãng hàng không

Chính sách về tài sản đảm bảo đối với sản phẩm này cũng khá linh hoạt bao gồm: Tiền gửi, bất động sản, ô tô với tỷ lệ tài trợ cạnh tranh trên thị trường, trong đó tỷ lệ tài trợ/tài sản đảm bảo là bất động sản lên tới 90%. **Tỷ lệ tín chấp khi cấp bảo lãnh, cấp hạn mức thấu chi lên tới 90% tùy theo xếp loại đại lý.**

Ngoài ra, khách hàng còn được áp dụng các chính sách ưu đãi về lãi suất, về phí, đặc biệt giảm tới 50% phí phát hành/sửa đổi bảo lãnh. Bên cạnh đó, SeABank hỗ trợ tối đa, linh hoạt về vấn đề thủ tục, hồ sơ nhằm đáp ứng toàn diện nhu cầu của đại lý của các hãng hàng không.

Với những ưu đãi và tiện ích đi kèm, SeABank kỳ vọng sản phẩm này sẽ là giải pháp tài chính giúp cho khách hàng là đại lý bán vé của hãng hàng không nắm bắt cơ hội kinh doanh, đồng thời phục vụ tốt hơn nữa nhu cầu du lịch và di chuyển ngày một tăng cao của người dân.

Đây cũng là mục tiêu, sứ mệnh mà SeABank hướng tới trong suốt chặng đường 25 hình thành và phát triển: Trở thành Ngân hàng bán lẻ dẫn đầu và được yêu thích nhất, cung cấp đầy đủ và đa dạng các sản phẩm và dịch vụ tài chính cho khách hàng cá nhân, hộ kinh doanh cá thể, doanh nghiệp nhỏ và vừa và doanh

nghiệp lớn, tối ưu hóa lợi ích cho từng đối tượng khách hàng và cổ đông.

Hiện tại, SeABank đang cung cấp cho doanh nghiệp nhiều sản phẩm dịch vụ, chương trình ưu đãi để hỗ trợ sản xuất kinh doanh và đồng hành cùng doanh nghiệp ở những giai đoạn phát triển khác nhau.

Khách hàng quan tâm tới các chương trình và sản phẩm dịch vụ của SeABank có thể liên hệ các điểm giao dịch gần nhất của SeABank trên toàn quốc, gọi Contact Center 1900 555 587 (miễn phí) hoặc truy cập website www.SeABank.com.vn để biết thêm thông tin chi tiết và được tư vấn miễn phí.

PV