

Tích lũy giáo dục cho con: Giải pháp nào cho tương lai bền vững?

11:19 28/08/2025

Trong bối cảnh chi phí học tập và sinh hoạt ngày càng leo thang, nhiều bậc phụ huynh đã sớm tìm đến các giải pháp tài chính dài hạn để chuẩn bị nền tảng vững chắc cho con cái. Thay vì chỉ dựa vào tiết kiệm truyền thống, xu hướng tích lũy thông qua bảo hiểm giáo dục đang ngày càng được quan tâm.

Theo dự báo, học phí đại học tại Việt Nam, đặc biệt ở các trường tự chủ tài chính, có thể tăng tới 10% mỗi năm. Cùng với đó, chi phí sinh hoạt tại các thành phố lớn cũng ngày càng đắt đỏ. Chính vì vậy, không ít gia đình đã chủ động “tính xa” để giảm bớt áp lực tài chính sau này.

Chị Nguyễn Thị Hiền (Thái Nguyên) chia sẻ: “Tôi và chồng quyết định tham gia bảo hiểm từ sớm để vừa được bảo vệ, vừa có khoản tích lũy cho con khi vào đại học, tránh cảnh lo thiếu tiền thuê nhà hay sinh hoạt phí”. Trong khi đó, anh Ngô Mạnh Trường (Hà Nội) cho biết gia đình đang chi khoảng 200 triệu đồng/năm cho học phí trường quốc tế của hai con và dự định tích lũy tiếp để cho con đi du học.

Không chỉ dừng lại ở mục tiêu học tập, nhiều phụ huynh còn muốn chuẩn bị sẵn tài chính cho con khởi nghiệp hoặc học cao học. Anh Đinh Văn Nam (Hải Phòng) đã mở quỹ tích lũy cho con từ năm 2 tuổi với mong muốn “tương lai con có quyền lựa chọn mà không bị hạn chế bởi gánh nặng tài chính”.



Sản phẩm “Xanh Ước Mơ” của Manulife được giới thiệu nhằm hỗ trợ cha mẹ chuẩn bị tài chính cho con (Ảnh: Minh họa)

Theo ông Bùi Đình Thọ, chuyên gia tư vấn tài chính tại Hà Nội, khoảng ba năm trở lại đây, số lượng phụ huynh tìm hiểu giải pháp tích lũy dài hạn cho con tăng mạnh, đặc biệt là các gia đình trẻ có thu nhập ổn định.

Bên cạnh gửi tiết kiệm, đầu tư quỹ mở hay vàng, bảo hiểm đang trở thành công cụ tích lũy được ưa chuộng nhờ vừa sinh lời ổn định vừa mang tính bảo vệ. Gần đây, sản phẩm **“Xanh Ước Mơ”** của Manulife được giới thiệu nhằm hỗ trợ cha mẹ chuẩn bị tài chính cho con. Sản phẩm này cam kết lãi suất tối thiểu trong suốt thời hạn hợp đồng, thưởng thêm 1% lãi suất trong 10 năm đầu và tăng 5% số tiền bảo hiểm mỗi năm từ năm thứ 2 đến năm thứ 11 mà không cần thẩm định sức khỏe.

Chị Mai Linh Ngọc (TP.HCM) cho biết đã tham gia sản phẩm này với mức phí 25 triệu đồng/năm trong 15 năm: “Đây vừa là khoản tích lũy ổn định, vừa giúp tôi yên tâm nếu chẳng may gặp rủi ro sức khỏe”.

Với sự kết hợp giữa tích lũy và bảo vệ, bảo hiểm giáo dục đang được nhiều gia đình xem là lựa chọn tối ưu để đầu tư cho tương lai con trẻ, đồng thời là cam kết tinh thần của cha mẹ với hành trình trưởng thành của con.

Tràng Giang (t/h)