

Tôn Đông Á tăng tốc mở rộng công suất, chuẩn bị chuyển niêm yết sang HOSE

21:16 29/05/2026

Đặt mục tiêu lợi nhuận sau thuế 250 tỷ đồng trong năm 2026, CTCP Tôn Đông Á (Mã: GDA) đồng thời triển khai kế hoạch đầu tư từ 3.000 - 3.500 tỷ đồng trong giai đoạn 2026 - 2030 nhằm mở rộng năng lực sản xuất và đa dạng hóa sản phẩm. Doanh nghiệp cũng cho biết đã hoàn tất hồ sơ chuyển niêm yết cổ phiếu từ UPCoM sang HOSE và kỳ vọng được chấp thuận trong quý III/2026.

Dành tới 3.500 tỷ đồng cho các dự án mở rộng

Ngày 29/5, Tôn Đông Á tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026. Theo kế hoạch được thông qua, doanh nghiệp đặt mục tiêu tổng sản lượng 760.000 tấn, doanh thu 16.000 tỷ đồng và lợi nhuận sau thuế 250 tỷ đồng trong năm nay. So với kết quả thực hiện năm 2025, chỉ tiêu lợi nhuận giảm khoảng 8%.

Tại đại hội, ông Nguyễn Thanh Trung, Chủ tịch HĐQT Tôn Đông Á cho biết, môi trường kinh doanh toàn cầu tiếp tục đối mặt nhiều biến động do tình hình địa chính trị phức tạp, xu hướng bảo hộ thương mại gia tăng và các biện pháp chống bán phá giá được nhiều quốc gia áp dụng đối với sản phẩm thép nhập khẩu.



Ông Nguyễn Thanh Trung, Chủ tịch HĐQT Tôn Đông Á. (Ảnh: Tôn Đông Á).

Theo lãnh đạo doanh nghiệp, những yếu tố này tạo thêm áp lực đối với hoạt động xuất khẩu của ngành thép nói chung. Tuy nhiên, thị trường trong nước vẫn được đánh giá là động lực tăng trưởng quan trọng trong trung và dài hạn.

“Quan điểm của chúng tôi là lấy thị trường nội địa làm nền tảng cho vị thế phát triển của Tôn Đông Á. Trong nhiều năm qua, công ty đã đầu tư bài bản vào hệ thống quản trị, tiêu chuẩn chất lượng và đạt được nhiều chứng chỉ quốc tế để tham gia các thị trường có yêu cầu khắt khe”, ông Nguyễn Thanh Trung chia sẻ.

Ban lãnh đạo Tôn Đông Á nhận định nhu cầu thép trong nước sẽ tiếp tục được hỗ trợ bởi các chương trình đầu tư công quy mô lớn, quá trình phát triển hạ tầng, đô thị hóa và dòng vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI) dịch chuyển vào Việt Nam.

Theo quy hoạch phát triển ngành thép, sản lượng thép Việt Nam có thể đạt từ 40 - 50 triệu tấn trong giai đoạn 2035 - 2045, cao gấp đôi hiện nay. Đây được xem là cơ sở để doanh nghiệp tiếp tục đầu tư mở rộng năng lực sản xuất và phát triển thị trường.



Ban chủ tọa đại hội. (Ảnh: Tôn Đông Á).

Để đón đầu nhu cầu tăng trưởng trong tương lai, Tôn Đông Á đang triển khai dự án nhà máy thứ 4 tại Khu công nghiệp chuyên sâu Phú Mỹ với tổng công suất thiết kế 1,2 triệu tấn/năm.

Trong đó, giai đoạn 1 có công suất 300.000 tấn/năm và dự kiến đi vào hoạt động từ năm 2027. Dự án được định hướng phát triển các dòng thép chuyên biệt phục vụ ngành gia dụng, nội thất, ô tô và các dự án hạ tầng.

Trả lời cổ đông về kế hoạch đầu tư trong những năm tới, Chủ tịch HĐQT Nguyễn Thanh Trung cho biết, tổng vốn đầu tư giai đoạn 2026 - 2030 dự kiến khoảng 3.000 - 3.500 tỷ đồng. Hơn 85% nguồn vốn sẽ được dành cho các dự án liên quan đến thép cán nguội và thép lá mạ.

Theo lãnh đạo công ty, hai dự án trọng điểm gồm nhà máy số 4 tại Phú Mỹ và nhà máy tại Indonesia có tổng mức đầu tư khoảng 3.000 tỷ đồng. Sau khi hoàn thành, các dự án sẽ bổ sung công suất cán nguội khoảng 400.000 tấn và công suất thép lá mạ khoảng 350.000 tấn mỗi năm.

Bên cạnh dự án mới, Tôn Đông Á đã đưa vào vận hành nhà máy sản xuất ống hộp tại Khu công nghiệp Phú Mỹ 1 từ quý I/2026. Đây là nhà máy sản xuất thép ống thứ hai của doanh nghiệp với công suất 60.000 tấn/năm.

Đáng chú ý, doanh nghiệp dự kiến sẽ cho ra sản phẩm đầu tiên từ nhà máy tại Indonesia trong quý II/2027. Theo ban lãnh đạo, đây là bước đi chiến lược nhằm mở rộng sự hiện diện tại thị trường khu vực, đồng thời đa dạng hóa thị trường

tiêu thụ.

Ông Đoàn Vĩnh Phước, Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Tôn Đông Á cho biết, công ty sẽ tập trung phát triển các sản phẩm tôn chất lượng cao, hướng đến các ngành ứng dụng có giá trị gia tăng lớn như gia dụng, nội thất, ô tô và các công trình hạ tầng quy mô lớn.

Ngoài lĩnh vực cốt lõi là thép, Tôn Đông Á cũng đang triển khai các dự án bất động sản thông qua công ty thành viên. Đối với dự án của Công ty TNHH Đầu tư và Địa ốc Đông Á miền Trung, doanh nghiệp dự kiến hoàn thiện thủ tục pháp lý, triển khai xây dựng và mở bán giai đoạn 1 với 136 lô đất; đồng thời triển khai bán hàng giai đoạn 2 gồm 74 lô trong quý II/2027.

Doanh nghiệp cũng cho biết sẽ tiếp tục tìm kiếm các cơ hội đầu tư mới thông qua hình thức liên doanh, liên kết, mua bán - sáp nhập hoặc phát triển dự án mới nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động.

Kỳ vọng chuyển niêm yết sang HOSE trong quý III



Ông Đoàn Vĩnh Phước, Thành viên HĐQT kiêm Tổng Giám đốc Tôn Đông Á. (Ảnh: Tôn Đông Á).

Một trong những nội dung nhận được sự quan tâm của cổ đông tại đại hội là kế hoạch chuyển niêm yết cổ phiếu GDA từ UPCoM sang HOSE.

Theo ông Nguyễn Thanh Trung, Tôn Đông Á đã dành nhiều tháng để chuẩn bị và hoàn thiện hồ sơ chuyển sàn. Doanh nghiệp kỳ vọng sẽ nhận được giấy phép

chấp thuận trong quý III/2026.

Tuy nhiên, thời điểm chính thức giao dịch trên HOSE sẽ được cân nhắc phù hợp với điều kiện thị trường và kế hoạch hoạt động của doanh nghiệp nhằm bảo đảm lợi ích cao nhất cho cổ đông.

Về chính sách cổ tức, đại hội đã thông qua phương án chia cổ tức năm 2025 với tổng tỷ lệ 20%, gồm 10% bằng tiền mặt và 10% bằng cổ phiếu.

Theo kế hoạch, cổ tức tiền mặt tương ứng 1.000 đồng/cổ phiếu sẽ được thực hiện trong năm 2026. Phần cổ tức bằng cổ phiếu dự kiến triển khai trong giai đoạn 2026 - 2027.

Nếu hoàn tất đợt phát hành cổ phiếu để trả cổ tức, Tôn Đông Á sẽ phát hành thêm hơn 14,9 triệu cổ phiếu, qua đó nâng vốn điều lệ từ 1.491 tỷ đồng lên khoảng 1.640 tỷ đồng.

Trả lời cổ đông về định hướng huy động vốn trong thời gian tới, Chủ tịch HĐQT Nguyễn Thanh Trung cho biết doanh nghiệp sẽ cân đối linh hoạt giữa nguồn vốn vay thương mại và phát hành cổ phiếu tùy theo nhu cầu thực tế. Trong trường hợp phát hành thêm, công ty sẽ ưu tiên quyền lợi của cổ đông hiện hữu và hạn chế tối đa tác động pha loãng cổ phiếu trên thị trường.

Với chiến lược đầu tư mạnh cho năng lực sản xuất, mở rộng thị trường và kế hoạch chuyển niêm yết sang HOSE, Tôn Đông Á đang đặt nền tảng cho giai đoạn tăng trưởng mới, hướng tới nâng cao vị thế trong ngành thép và gia tăng giá trị cho cổ đông trong dài hạn.

Lê Hằng