

Toyota tri ân khách hàng: Loạt ưu đãi "khủng" mừng 30 năm tại Việt Nam

10:49 07/05/2025

Hướng tới cột mốc 30 năm gắn bó với thị trường Việt Nam đầy ý nghĩa, Toyota Việt Nam tung ra chương trình khuyến mãi hấp dẫn chưa từng có trong tháng 5 này, áp dụng cho cả các dòng xe lắp ráp trong nước lẫn xe nhập khẩu. Động thái này không chỉ thể hiện sự tri ân sâu sắc tới khách hàng đã tin tưởng thương hiệu suốt thời gian qua, mà còn là bước đệm vững chắc để Toyota hiện thực hóa mục tiêu trở thành hãng xe tiên phong đạt doanh số tích lũy 1 triệu xe tại Việt Nam.

Trước thềm kỷ niệm 30 năm vào tháng 9 tới, Toyota đã có những dấu ấn đáng nhớ, trong đó phải kể đến cột mốc 700.000 xe xuất xưởng. Những "gương mặt" tiêu biểu cho dải sản phẩm đa dạng của Toyota, từ các mẫu xe lắp ráp trong nước được ưa chuộng như Vios, Veloz Cross, Avanza Premio, cho đến các "tân binh" nhập khẩu đầy sức hút như Yaris Cross và Corolla Cross, đều đặn ghi nhận doanh số ấn tượng, khẳng định vị thế là lựa chọn hàng đầu của người tiêu dùng Việt.

Quà tặng mừng lễ hội

HỖ TRỢ 100% PHÍ TRƯỚC BẠ^(*)
Lãi suất ưu đãi **0%/năm**
(Áp dụng từ 1/11-30/11/2023)

ƯU ĐÃI ĐẶC QUYỀN - YARIS CROSS
TẶNG **2 NĂM** BẢO HIỂM TOYOTA GÓI VÀNG

(*) 100% trước bạ cho Yaris Cross từ Toyota Việt Nam và các Đại lý 50% từ Toyota Việt Nam và các Đại lý, 50% từ Chính phủ cho Veloz Cross, Avanza Premio, Vios.

Liên hệ đại lý Toyota gần nhất để biết thêm thông tin chi tiết.

Toyota tri ân khách hàng: Loạt ưu đãi "khủng" mừng 30 năm tại Việt Nam

Giảm 50% lệ phí trước bạ, tặng bảo hiểm thân vỏ

Từ nay đến hết ngày 31/5/2025, khách hàng khi mua các mẫu xe của Toyota như Vios, Veloz Cross, Avanza Premio, Yaris Cross và Corolla Cross sẽ được hưởng ưu đãi đặc biệt: giảm trực tiếp 50% lệ phí trước bạ vào giá lăn bánh. Đây là một món quà giá trị, giúp khách hàng tiết kiệm được hàng chục triệu đồng chi phí sở hữu xe.

Cụ thể, đối với các mẫu xe được lắp ráp tại nhà máy Toyota Vĩnh Phúc, mức giảm tương ứng vào giá lăn bánh lần lượt là 23-27 triệu đồng cho Vios, 28-30 triệu đồng cho Avanza Premio và 32-33 triệu đồng cho Veloz Cross. Lợi thế lắp ráp trong nước còn giúp khách hàng không phải chờ đợi lâu để nhận xe. Trong tháng 4 vừa qua, các mẫu xe này tiếp tục đóng vai trò chủ lực trong doanh số của Toyota, với 773 chiếc Vios và 572 chiếc Veloz Cross được trao đến tay khách hàng. Đặc biệt, khách hàng mua Veloz Cross và Avanza Premio trong thời gian này còn được tặng thêm 1 năm bảo hiểm thân vỏ, gia tăng thêm sự an tâm khi sử dụng xe.

Ở phân khúc xe nhập khẩu, Yaris Cross tiếp tục chứng tỏ sức hút mạnh mẽ khi trở thành mẫu xe bán chạy nhất của Toyota trong tháng 4 với doanh số ấn tượng 1.080 xe, theo sau là Corolla Cross với 601 xe. Khi mua xe nhập khẩu trong tháng 5, khách hàng sẽ tiết kiệm được từ 33-38 triệu đồng với Yaris Cross và từ 41-46 triệu đồng với Corolla Cross. Toyota cũng khẳng định nguồn cung của hai mẫu xe này hiện đang ổn định, giúp khách hàng có thể nhận xe một cách nhanh chóng sau khi hoàn tất các thủ tục mua bán.

Hỗ trợ lãi suất hấp dẫn cho khách mua xe trả góp

Không chỉ dừng lại ở việc hỗ trợ lệ phí trước bạ và tặng bảo hiểm, Toyota còn tạo điều kiện thuận lợi cho khách hàng có nhu cầu mua xe trả góp thông qua chương trình hỗ trợ lãi suất từ Công ty Tài chính Toyota Việt Nam (TFSVN). Theo đó, mẫu sedan quốc dân Vios được áp dụng mức lãi suất ưu đãi chỉ 1,99%/năm. Các mẫu xe khác như Veloz Cross, Avanza Premio, Yaris Cross bản xăng và Corolla Cross bản xăng cũng được hỗ trợ lãi suất vay hấp dẫn, chỉ từ 5,99%/năm.

Đặc biệt, trong bối cảnh xe hybrid ngày càng được ưa chuộng và nằm trong mục tiêu xanh hóa giao thông của Việt Nam, TFSVN dành tặng ưu đãi lãi suất còn hấp dẫn hơn, chỉ 5,49%/năm, cho khách hàng mua Yaris Cross Hybrid và Corolla Cross Hybrid. Hình thức mua xe trả góp đang ngày càng được đông đảo khách hàng Việt lựa chọn bởi khả năng giảm bớt gánh nặng tài chính, giúp hiện thực hóa giấc mơ sở hữu ô tô một cách dễ dàng hơn. Chính sách hỗ trợ lãi suất

từ TFSVN được kỳ vọng sẽ giúp khách hàng giảm bớt áp lực về chi phí lãi vay hàng tháng. Vios, với những ưu điểm về độ bền bỉ và tiết kiệm, vẫn đang là mẫu sedan phổ thông bán chạy hàng đầu tại Việt Nam, cho thấy đây vẫn là những yếu tố then chốt trong quyết định mua xe của phần lớn người Việt.

Nhằm tri ân cộng đồng tài xế công nghệ và dịch vụ, từ nay đến hết năm 2025, Toyota triển khai chương trình tặng 2 triệu đồng cho các tài xế Grab và Be (hoặc các tài xế xe dịch vụ biển vàng) khi giới thiệu thành công các đồng nghiệp (cũng là tài xế công nghệ hoặc dịch vụ biển vàng) mua xe Veloz Cross hoặc Avanza Premio để phục vụ mục đích kinh doanh. Chính sách này được đưa ra trong bối cảnh các mẫu xe dịch vụ gầm cao, 7 chỗ đang ngày càng được ưa chuộng. Theo ghi nhận từ Toyota, một tỷ lệ lớn khách hàng mua Veloz Cross và Avanza Premio là để kinh doanh dịch vụ vận tải hành khách. Với chi phí sử dụng ước tính chỉ từ 1.500 đồng/km và chính sách bảo hành dài hạn lên đến 5 năm hoặc 150.000km, cặp đôi B-MPV này mang lại lợi thế cạnh tranh đáng kể về mặt kinh tế cho người sử dụng.

Với những nỗ lực không ngừng và các chương trình ưu đãi hấp dẫn, Toyota đã bán ra thị trường tổng cộng 5.566 xe trong tháng 4 (chưa bao gồm Lexus), tăng trưởng ấn tượng 24% so với cùng kỳ năm ngoái. Điều này cho thấy Toyota đang vững vàng trên con đường trở thành thương hiệu xe nước ngoài bán chạy hàng đầu tại Việt Nam, và với những chính sách ưu đãi đặc biệt dành cho năm mẫu xe "ăn khách" trong tháng 5 này, mục tiêu cán mốc 1 triệu xe tích lũy đang ngày càng trở nên gần hơn bao giờ hết.

Tâm An (t/h)