

Vì sao VinFast VF 5 trở thành ô tô bán chạy nhất Việt Nam tháng 3?

11:20 15/04/2025

Sở hữu xe chỉ từ 105 triệu đồng, không tốn tiền xăng, bảo dưỡng rẻ như xe máy nhưng trang bị ngon hơn cả xe xăng phân khúc cao hơn, VinFast VF 5 đang trở thành lựa chọn số 1 của đông đảo người dùng Việt, từ thành thị tới nông thôn.

VF 5 “phá đảo” top bán chạy

Tháng 3/2025, VinFast VF 5 là mẫu xe bán chạy nhất thị trường Việt Nam với 4.400 xe được bán ra. Vị trí này không gây bất ngờ cho cộng đồng người dùng cũng như giới chuyên gia bởi những tháng trước đó, mẫu A-SUV của VinFast cũng liên tục đứng trong top đầu thị trường xe Việt với doanh số hơn 3.000 xe/tháng, bỏ xa nhiều mẫu xe từng là “vua doanh số”. Xét riêng trong phân khúc cỡ A, nhiều thời điểm VF 5 chiếm tới 80% thị phần, trong đó các mẫu xe xăng của tất cả các hãng trên thị trường chỉ chiếm 20%.

Giới quan sát lý giải, thành công doanh số của VF 5 đến từ khả năng tiếp cận dễ dàng hơn bao hết cho một chiếc xe có chất lượng tốt hàng đầu phân khúc A-SUV, với công thức khách hàng bỏ ra chi phí tối thiểu nhưng nhận về lợi ích tối đa.



“Khả năng vận hành và cảm giác lái vượt trội so với phân khúc hạng A hay thậm chí A+, bởi VF 5 sở hữu tổng thể tốt hơn rất nhiều phân khúc này, từ động cơ khung gầm, vô lăng, hệ thống treo, giúp xe vận hành tốt ở mọi điều kiện về đường sá từ đường phố, đường trường, các cung đường đèo dốc luôn giúp người cầm lái cảm thấy thích thú”, reviewer Phùng Thế Trọng (Kênh Xế Cộ) bóc tách sức hút của VF 5 ở góc độ vận hành.

Trong khi đó, chuyên gia Việt Anh (kênh Tipcar) đánh giá cao những trang bị vượt phân khúc của VF 5 như 6 túi khí, cảnh báo điểm mù, cảnh báo giao thông phía sau... Xét về kích thước, VF 5 cũng có không gian nội thất rộng rãi, thoải mái khi khoảng cách từ lưng ghế trước – sau lên tới 77 cm khiến hàng ghế thứ 2 rộng tương đương một số dòng xe hạng B.

“Xe có khả năng tăng tốc rất tốt, chỉ hơi nhấn chân ga, xe đã di chuyển nhanh lẹ. Trải nghiệm thực tế, động cơ của VF 5 tương đương với các mẫu xe hạng C thuần xăng”, vị chuyên gia cho hay.

Với những lợi thế này, VF 5 đã trở thành mẫu xe quốc dân, không chỉ phù hợp với việc di chuyển đô thị, mà còn được nhiều khách hàng sinh sống tại các địa phương lựa chọn bởi khả năng “cày” trên nhiều địa hình đa dạng.



Chỉ từ 105 triệu đồng nhận xe, đáng tiền từng cây số

Giới quan sát cho biết, bên cạnh điểm mạnh về khả năng vận hành, đáp ứng nhu cầu sử dụng đa dạng, một trong những điểm thu hút nhất của VF 5 nằm ở chi phí sở hữu và sử dụng. Với mức giá 529 triệu đồng đã bao gồm pin, khách hàng được miễn 100% lệ phí trước bạ, giúp xe có giá lăn bánh chỉ tương đương với giá niêm yết, đặc biệt ở các tỉnh vì chi phí đăng ký biển số rẻ. Đặc biệt, VinFast đang hỗ trợ khách hàng vay trả góp tới 80% giá trị xe trong vòng tối đa 8 năm – đồng nghĩa, khách hàng chỉ cần bỏ ra từ 105,8 triệu đồng đã có thể nhận xe.

“Tổng tiền lăn bánh ở Bắc Ninh là hơn 532 triệu đồng, tôi dự định vay 70% giá trị xe, tính ra trong 2 năm đầu mỗi tháng chỉ phải trả cả gốc và lãi khoảng 4,5 triệu đồng”, anh Lê Văn Minh quyết định đổi từ chiếc xe xăng sang VF 5 để đi làm hằng ngày từ Bắc Ninh ra Hà Nội.

Anh Minh cho biết, số tiền trả gốc và lãi hàng tháng khi mua VF 5 chỉ tương đương với tiền xăng hiện tại anh đang phải chi trả cho chiếc xe xăng của mình. Trong khi đó, nhờ chính sách miễn phí sạc pin đến hết tháng 6/2027, chi phí nhiên liệu của VF 5 sẽ là 0 đồng trong 2 năm tới.

Như vậy, chi phí lớn nhất người dùng VinFast VF 5 phải bỏ ra trong suốt quá trình sử dụng xe chỉ là tiền bảo dưỡng. Theo chủ xe Trương Ngọc Sơn (Bắc Giang), do VF 5 chỉ cần bảo dưỡng sau mỗi 12.000 km, chu kỳ dài hơn gấp đôi ô tô chạy xăng nên chi phí rất tiết kiệm, chỉ ngang tiền bảo dưỡng xe máy.

“Bảo dưỡng lần đầu hết 265.000 đồng, lần hai hết 270.000 đồng. Từ lúc mua VF 5 tôi gần như không sử dụng xe máy, không có gánh nặng nuôi xe ô tô”, anh Sơn nói.

Bên cạnh đó, VF 5 được bảo hành tới 7 năm/160.000 km - dài gấp đôi so với các đối thủ trong phân khúc thường chỉ áp dụng mức bảo hành tiêu chuẩn 3 năm hoặc tùy chọn đến 5 năm. Cùng đó, mạng lưới trạm sạc 150.000 cổng và xưởng dịch vụ phủ kín Việt Nam cũng giúp khách hàng, đặc biệt ở tỉnh hay vùng nông thôn an tâm lựa chọn và sử dụng, để trải nghiệm dòng xe điện giá tốt, bền bỉ, tiết kiệm tối đa.

Như Ý