

VinFast VF 3 bùng nổ sức hút nhờ chính sách kép: mua xe 0 đồng, nuôi xe 0 đồng

14:05 08/04/2026

Với mức giá dễ tiếp cận, loạt chính sách hỗ trợ tài chính “khủng” cùng chi phí sử dụng tiết kiệm, VinFast VF 3 đang trở thành “chìa khóa” mở ra giấc mơ sở hữu ô tô cho hàng triệu người Việt.

Mua xe 0 đồng với lãi suất cố định

Những ngày đầu tháng 4, chị Nguyễn Bích Ngọc (28 tuổi, nhân viên văn phòng) là một trong những khách hàng đầu tiên quyết định xuống tiền sở hữu mẫu “xe quốc dân” VinFast VF 3 tại Hà Nội. Theo chị, yếu tố “chốt deal” là bài toán tài chính quá dễ tiếp cận.

Từ mức giá niêm yết 302 triệu đồng, khách hàng mua VF 3 như chị được hưởng ưu đãi từ chương trình “Mãnh liệt vì tương lai Xanh”, nổi bật với lựa chọn mua xe 0 đồng trả trước, lãi suất cố định 7%/năm trong 3 năm đầu. Nhờ đó, áp lực tài chính ban đầu gần như được xóa bỏ, trong khi chi phí trả góp hàng tháng luôn ổn định, dễ kiểm soát. Đây là lý do chị Ngọc tranh thủ lấy xe để chuẩn bị cho kỳ nghỉ lễ sắp tới.

Ngoài ra, khách hàng cũng có thể lựa chọn phương án nhận ưu đãi trực tiếp 6% vào giá xe thay cho gói lãi suất ưu đãi, tùy theo nhu cầu tài chính cá nhân. Trong tháng 4/2026, người chuyển đổi từ xe xăng sang xe điện VF 3 sẽ được hưởng thêm ưu đãi 3% từ chương trình “Thu xăng Đổi điện”, tạo nên lợi thế kép hiếm có trên thị trường.



“Nếu chọn xe xăng, những mẫu giá thấp nhất hiện nay cũng phải từ 350–400 triệu đồng và là bản số sàn. Trong khi đó, VinFast VF 3 đã là số tự động. Sau khi trừ toàn bộ ưu đãi của VinFast, chi phí lăn bánh thực tế chỉ còn khoảng 280 triệu đồng – thậm chí thấp hơn cả giá niêm yết – do xe điện được miễn toàn bộ lệ phí trước bạ”, anh Đỗ Văn Đức, chủ xe một chiếc hatchback của Hàn Quốc vừa quyết định đổi sang VF 3 phân tích.

Nuôi xe 0 đồng trong 3 năm

Song song với mức giá “dễ thở”, VinFast VF 3 còn giúp hành trình nuôi xe trở nên nhẹ nhàng hơn đáng kể, khi chi phí vận hành được tối ưu về mọi mặt.

Hiện tại, khách hàng khi mua xe mới từ 10/2/2026 sẽ được hưởng chính sách miễn phí sạc pin đến ngày 10/2/2029 (tối đa 10 lần/tháng), tương đương 3 năm gần như không phải quan tâm tới chi phí sạc.

Chị Trang Dương, một chủ xe VinFast VF 3 tại TP.HCM, cho biết sau một thời gian sử dụng, chi phí vận hành thực tế tiết kiệm được nhiều hơn cả kỳ vọng ban đầu.

“Từ khi chuyển sang VF 3, chi phí sử dụng giảm rõ rệt. Đi lại hàng ngày không tốn tiền sạc, kể cả đi trong phố hay những chuyến đi xa. Mỗi tháng để ra được một khoản đáng kể”, chị Dương nói.

Không chỉ vậy, cấu tạo của xe điện không có các hạng mục hao mòn như dầu máy, bugi hay lọc gió động cơ nên cũng giúp chủ xe cắt giảm đáng kể chi phí

bảo dưỡng so với xe sử dụng động cơ đốt trong.



Mỗi mốc bảo dưỡng định kỳ (khoảng 15.000 km hoặc 1 năm) chỉ tiêu tốn khoảng 300.000 – 500.000 đồng, một con số khá “dễ chịu” với người dùng phổ thông, đặc biệt là những gia đình trẻ hoặc người mới lên đời ô tô. Ngoài ra, chính sách bảo hành lên tới 7 năm cho xe và 8 năm cho pin – vượt trội so với mặt bằng chung ô tô phổ thông – cũng là lý do ngày càng nhiều người Việt yên tâm sử dụng VF 3.

Hội tụ lợi thế về giá bán, ưu đãi tài chính và chi phí vận hành tiết kiệm, VinFast VF 3 ngày càng được người dùng Việt tin tưởng. Trong tháng 2/2026, VF 3 tiếp tục dẫn đầu thị trường ô tô Việt Nam với 2.274 xe bàn giao, nâng lũy kế hai tháng đầu năm lên 5.459 xe, khẳng định vị thế “xe quốc dân” trên thị trường.

Ở góc nhìn thị trường, các chuyên gia cho rằng, tháng 4/2026 với loạt ưu đãi ngắn hạn cộng dồn là thời điểm vàng để người trẻ và các gia đình đang sử dụng xe hai bánh nâng cấp lên VF 3 hoặc bổ sung thêm ô tô thứ hai.

Tuấn Minh