TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

VinFast VF 6 hút khách dịp cuối năm: Giá lăn bánh rẻ hơn A-SUV, chạy cả vạn km với chi phí 0 đồng

18:04 25/11/2025

Với loạt ưu đãi kép, giá lăn bánh của VinFast VF 6 - SUV hạng B nhà VinFast đang tương đương nhiều mẫu SUV cỡ A trên thị trường. Cùng với loạt trang bị khiến nhiều mẫu xe cùng tầm tiền "khóc", VF 6 đang trở thành lựa chọn khó rời bước dịp cuối năm.

Tiền hạng A, mua được xe hạng B

VF 6 hiện đang là mẫu xe gia đình B-SUV được ưa chuộng nhất, điều này thể hiện ở doanh số 10 tháng đầu năm. Theo đó, VF 6 đã bàn giao được 16.949 xe, vượt 1,5 lần đối thủ xếp thứ hai là Toyota Yaris Cross (11.488 xe). Thông số vận hành tốt hơn, cùng mức giá dễ chịu hơn nhiều mẫu xe cùng phân khúc là lý do giúp VF 6 được hàng nghìn khách hàng lựa chọn. Trong số đó có anh Đăng Nguyễn, một chủ xe có tiếng trong cộng đồng VF 6.

VF 6 hiện có giá niêm yết 689 triệu đồng cho bản Eco và 745 triệu đồng cho bản Plus (đã gồm pin). Con số này vốn đã cạnh tranh nhưng càng trở nên "không đối thủ" khi cộng thêm loạt ưu đãi nặng ký của VinFast giai đoạn cuối năm.

Cụ thể, bên cạnh ưu đãi 4% theo chương trình "Mãnh liệt Tinh thần Việt Nam - Vì tương lai xanh" lần 3 trừ thẳng vào giá bán, khách hàng còn nhận hỗ trợ tiền mặt lên tới 15 triệu đồng khi chuyển từ xăng sang điện. Cùng với đó là ưu đãi 15 triệu đồng dưới dạng điểm VinClub cho khách đăng ký biển số tại Hà Nội hoặc TP.HCM. Khách hàng còn có thể được hỗ trợ 3-4% lãi suất/năm trong 3 năm.

Những chính sách hấp dẫn này đưa giá lăn bánh VF 6 về mức chưa tới 660 triệu đồng - thấp hơn giá niêm yết. Ở thời điểm người tiêu dùng ngày càng ưu tiên giá trị thực tế, VF 6 đang chứng minh mua xe hạng B nhưng trả tiền hạng A là có thật.

Nhiên liệu 0 đồng, bảo dưỡng cực rẻ: Mỗi năm tiết kiệm cả trăm triệu

Là người chọn mua xe theo hình thức trả góp, anh Đăng Nguyễn đặc biệt quan tâm tới bài toán chi phí nuôi xe. Với một chiếc xe khoảng 700 triệu đồng, giả sử với mức vay 70% và thời gian vay là 5 năm, mỗi tháng, khách hàng cần trả 11-12 triệu đồng cả gốc và lãi. Nếu cộng thêm tiền xăng, trung bình 4 - 5 triệu đồng/tháng, thậm chí lên tới 7-8 triệu đồng/tháng với người đi nhiều, thì tổng chi phí hàng tháng sẽ là một gánh nặng lớn.

"Xe điện VinFast được miễn phí sạc đến tháng 6 năm 2027 nên chi phí sử dụng gần như là 0 đồng", anh Đăng Nguyễn nói về lợi thế tuyệt đối của VF 6 giúp người mua trả góp như anh nhẹ gánh tài chính.

Để minh chứng, anh Đăng tiết lộ sau 3 tháng, chiếc VF 6 đã chạy đến 11.000 km, nhưng anh vẫn chưa phải mất một đồng nào chi phí đổ xăng. Chi phí duy nhất mà anh phải bỏ ra để thỏa mãn niềm đam mê dịch chuyển là phí cầu đường và gửi xe. *“Tiền tiết kiệm được tôi để dành cho việc ‘ăn chơi’, ở khách sạn và ăn uống”*, chủ nhân chiếc VF 6 thích thú nói.

Cùng chia sẻ với chủ xe Đăng Nguyễn, anh Đức (Hà Nội) cho biết, chỉ riêng tiền nhiên liệu, sau 6 tháng, anh tiết kiệm được hơn 50 triệu đồng khi sử dụng xe điện nhờ không mất tiền nhiên liệu.

Một điểm cộng khác khiến các chủ xe như anh “thích mê” xe điện là chi phí bảo dưỡng chỉ ngang xe máy. Với cột mốc 1,2 vạn mỗi kỳ bảo dưỡng, đến nay, chiếc VF 6 của anh đã 3 lần vào xưởng. Chi phí mỗi lần bảo dưỡng chỉ 400.000 đồng, rẻ hơn rất nhiều so với mức tiền triệu mà anh phải bỏ ra cho chiếc xe xăng trước đây. *“Chạy VF 6, 1 năm tiết kiệm được khoảng 100 triệu, thì 3 năm sẽ là 300 triệu. Xa hơn nữa thì số tiền sẽ rất là lớn”*, anh Đức tính toán tổng lợi ích kinh tế mà VF 6 có thể mang lại.

Bớt chi phí nhưng anh lại nhận thêm được nhiều trải nghiệm khi xe vận hành êm ái, sức mạnh hơn hẳn các đối thủ, nhiều trang bị, công nghệ an toàn, mang lại sự an tâm cho gia đình.

Đồng thời, với mạng lưới trạm sạc rộng khắp cùng chính sách hậu mãi tốt nhất thị trường của VinFast, những chủ xe VF 6 trong đó có anh Đăng Nguyễn hoàn toàn không còn phải bận tâm về việc sạc xe. Ngoài ra còn là nhiều dịch vụ

chăm sóc người dùng về mọi mặt mà hiếm hãng nào có được. *“Làm sao kiếm được hãng nào cũng có dịch vụ xe kéo miễn phí, thời gian chờ đợi chỉ 15-20 phút như VinFast”*, anh Đăng Nguyễn khẳng định.

VF 6 đang chứng minh là một mẫu xe “toàn năng” khi bài toán chất lượng và kinh tế cùng song hành. Với nhiều giá trị cộng dồn, không khó hiểu vì sao mẫu xe này luôn khiến thị trường phải “dậy sóng”.

Trong tháng 11/2025, khách hàng mua xe VinFast VF 3 và VF 5 sẽ được tặng 2 năm bảo hiểm vật chất (có thể quy đổi ra tiền mặt trị giá 6,5 triệu đồng đối với VF 3 và 12 triệu đồng đối với VF 5), đồng thời được miễn phí chọn màu nâng cao (tương đương 8 triệu đồng).

Khách hàng mua xe VF 7 Plus, VF 8 và VF 9 sẽ được ưu đãi trực tiếp 50 triệu đồng hoặc có thể lựa chọn voucher nghỉ dưỡng tại Vinpearl với giá trị tương đương (áp dụng với VF 8 và VF 9).

Ngoài ra, tất cả các dòng xe VinFast đều đang được hưởng ưu đãi 4% theo chương trình “Mãnh liệt Tinh thần Việt Nam - Vì tương lai xanh lần 3”, ưu đãi lên tới 150 triệu đồng nếu chuyển đổi từ xe xăng sang xe điện, nhận thêm 70 triệu đồng qua tài khoản VinClub khi đăng ký xe tại Hà Nội và TPHCM, ưu đãi thêm 2% khi mua xe qua kênh trực tuyến... Nếu mua xe trả góp, khách hàng được hỗ trợ vay tới 80% và ưu đãi lãi suất 3-4%/năm trong 3 năm đầu so với mức thị trường.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập website: https://vinfastauto.com/vn_vi hoặc liên hệ đại lý phân phối VinFast gần nhất.

PV