

VPBank hợp tác với GTEL: Công nghệ chấp cánh cho sản phẩm tài chính

11:31 03/04/2025

Ngân hàng TMCP Việt Nam Thịnh Vượng (VPBank) và Tổng công ty Công nghệ - Viễn thông Toàn cầu (GTEL) vừa ký kết thỏa thuận hợp tác nhằm mang đến những sản phẩm tài chính công nghệ ưu việt và đột phá. Thỏa thuận này được kỳ vọng sẽ trở thành mô hình hợp tác kiểu mẫu giữa tổ chức tài chính với công ty công nghệ, mang đến lợi ích tối đa cho hai đơn vị hợp tác cũng như cho khách hàng và đối tác của các bên.

Là một trong những tổ chức tài chính có vốn điều lệ lớn nhất Việt Nam, VPBank được thị trường ghi nhận là tổ chức tiên phong trong việc ứng dụng chuyển đổi số, với tỷ lệ số hóa ngân hàng hiện ở mức tương đương 98%.

GTEL là một doanh nghiệp thuộc Bộ Công an đang phát triển mạnh mẽ cùng nền kinh tế số, cung cấp các dịch vụ chất lượng cao trong lĩnh vực công nghệ thông tin, dữ liệu, bảo mật, an ninh mạng, viễn thông... đến các cơ quan, tổ chức, các doanh nghiệp và người dân.



Đại diện VPBank và GTEL ký kết hợp tác

Cùng hướng đến việc cung cấp sản phẩm, dịch vụ tối ưu, hiện đại và chất lượng cao cho khách hàng, VPBank và GTEL đã ký thỏa thuận hợp tác trên các lĩnh vực: cung cấp gói sản phẩm tài chính ưu việt và dịch vụ dữ liệu uy tín cho đối tác và khách hàng của mỗi bên, mở rộng thị trường, nâng cao năng lực cạnh tranh, hướng tới mục tiêu tăng trưởng bền vững.

Cụ thể, VPBank sẽ cung cấp cho GTEL, các đối tác và các khách hàng của GTEL giải pháp tài chính toàn diện giúp doanh nghiệp quản trị dòng tiền hiệu quả, tối ưu hóa hoạt động vận hành và giúp các cá nhân tiết giảm chi phí, tiếp cận với các sản phẩm tín dụng ngân hàng một cách dễ dàng và có lợi nhất. Đặc biệt, khách hàng của GTEL sẽ được hưởng hàng loạt ưu đãi hấp dẫn như miễn phí mở tài khoản cá nhân, miễn phí giao dịch trực tuyến, hỗ trợ vay thấu chi và phát hành thẻ tín dụng với hạn mức tín dụng từ 3-5 lần lương cố định.

Về các sản phẩm phục vụ cho doanh nghiệp, VPBank cung cấp giải pháp thanh toán hiện đại như POS, SoftPOS, QrPayment cùng dịch vụ đại lý thanh toán được VPBank ủy quyền.

Về sản phẩm phục vụ cho cá nhân, VPBank có các chính sách ưu tiên cho cán bộ nhân viên, lãnh đạo cấp cao và khách hàng của GTEL. Theo đó, cán bộ công nhân viên đang làm việc tại GTEL được cấp thẻ tín dụng, thẻ ghi nợ, thấu chi, vay mua ô tô, vay mua nhà, dịch vụ bên giao đại lý thanh toán (AgentBanking).

Đội ngũ lãnh đạo cấp cao được VPBank cung cấp sản phẩm tài chính chuyên biệt thuộc phân khúc khách hàng ưu tiên cao nhất, với quy trình xử lý hồ sơ tinh gọn, nhanh chóng, thuận tiện.Ở chiều ngược lại, với thế mạnh trong lĩnh vực dữ liệu, công nghệ, viễn thông, GTEL sẽ hỗ trợ VPBank ứng dụng giải pháp công nghệ tiên tiến để nâng cao hiệu quả đánh giá tín dụng như dịch vụ xác thực thông tin con người và tài sản (bao gồm cả động sản như phương tiện đi lại, bất động sản), truy xuất nguồn gốc hàng hóa..., giúp rút ngắn thời gian thu thập xử lý hồ sơ tín dụng, giảm thiểu nguồn lực, nâng cao hiệu quả quản trị rủi ro và vận hành. Việc ứng dụng công nghệ và dữ liệu của GTEL vào các giải pháp sản phẩm tài chính của VPBank chính là một bước tiến mới của ngân hàng trên chặng đường liên tục cải tiến sản phẩm tài chính, mang tới trải nghiệm vượt trội cho khách hàng.

Việc hợp tác cùng GTEL đánh dấu bước tiến quan trọng trong chiến lược số hóa của ngân hàng Đại diện VPBank nhấn mạnh: “. Chúng tôi kỳ vọng việc kết hợp hệ sinh thái tài chính số của VPBank với năng lực dữ liệu và công nghệ của GTEL sẽ nâng cao chất lượng phân tích thị trường, tạo ra sản phẩm tài chính công nghệ thông minh, vượt trội, đáp ứng nhu cầu đa dạng của khách hàng đồng thời tối ưu hóa hoạt động quản trị rủi ro và nâng cao năng lực cạnh tranh trên thị trường”

Sự kiện ký kết hợp tác giữa VPBank và GTEL là tiền đề mở ra triển vọng hợp tác lâu dài đồng thời khẳng định vai trò tiên phong và tầm nhìn chiến lược của hai đơn vị trong việc kiến tạo hệ sinh thái tài chính số - công nghệ vượt trội, gia tăng trải nghiệm và mang lại giá trị thịnh vượng vững bền cho khách hàng trong thời đại kỷ nguyên số.

Như Ý