

## **VPBank SME biến chi tiêu doanh nghiệp thành gia tăng quyền lợi**

10:35 10/09/2026

Hạn mức lớn hay miễn lãi dài ngày chưa chắc đã đủ để một chiếc thẻ trở thành lựa chọn phù hợp với doanh nghiệp. Khi chi tiêu ngày càng trải rộng trên nhiều lĩnh vực, doanh nghiệp SME đang có thêm nhiều tiêu chí để cân nhắc: Thẻ có phù hợp với cấu trúc chi tiêu, giúp tối ưu được bao nhiêu chi phí và những quyền lợi đi kèm có thực sự hữu ích trong quá trình vận hành hay không?

### **Từ “có thẻ để chi” đến chọn thẻ theo cấu trúc vận hành**

Cùng là một chiếc thẻ doanh nghiệp, nhưng giá trị mang lại cho hai doanh nghiệp có thể rất khác nhau.

Một doanh nghiệp thương mại điện tử có thể dành hàng chục, thậm chí hàng trăm triệu đồng mỗi tháng cho quảng cáo, phần mềm và các nền tảng công nghệ. Một doanh nghiệp xuất nhập khẩu lại thường xuyên phát sinh giao dịch ngoại tệ. Với doanh nghiệp có đội ngũ quản lý di chuyển liên tục, chi phí vé máy bay, khách sạn, ăn uống và phương tiện đi lại có thể chiếm tỷ trọng đáng kể. Trong khi đó, một doanh nghiệp có hoạt động kinh doanh với Nhật Bản sẽ quan tâm nhiều hơn đến quyền lợi khi thanh toán tại thị trường này.

Sự khác biệt đó khiến câu hỏi khi lựa chọn thẻ dần chuyển từ “thẻ nào nhiều ưu đãi?” sang “ưu đãi đó có đúng vào những khoản doanh nghiệp thường xuyên phải chi hay không?”

Đây có thể xem là tiêu chí đầu tiên và cũng quan trọng nhất.

Nhưng phù hợp với cấu trúc chi tiêu mới chỉ là một phần. SME còn cần sự linh hoạt về hạn mức và dòng tiền, đi cùng với đó là trải nghiệm sử dụng, cuối cùng là ưu đãi và hậu mãi. Từ những tiêu chí này, thị trường thẻ doanh nghiệp cũng đang dịch chuyển từ cách tiếp cận “một sản phẩm cho nhiều nhu cầu” sang những danh mục đa dạng hơn, nơi doanh nghiệp có thể lựa chọn thẻ dựa trên chính đặc thù hoạt động của mình.

**VPBank SME**

**33 NĂM CÔNG HƯƠNG**

**TRỌN ƯU ĐÃI VỆ ĐẶC QUYỀN**  
cùng thẻ doanh nghiệp VPBiz

- Hoàn tiền tới **6 triệu VND** khi đạt điều kiện\*
- Hoàn tiền **Không giới hạn tới 2%** cho các chi tiêu
- Nhận e-Voucher mua sắm tới **6 triệu VND** khi đạt điều kiện
- Tận hưởng **trải nghiệm xứng tầm:** Phòng chờ sân bay, Golf, Ẩm thực,...

**MÔ THẺ NGAY**

\*CT áp dụng cho KH mở mới thẻ tín dụng VPBiz tới hết 15/09/2026

## Tối ưu cấu trúc chi tiêu tăng năng lực quản trị chi phí

Hệ sinh thái thẻ VPBiz của VPBank SME là một ví dụ điển hình cho khả năng tăng năng lực quản trị chi phí cho doanh nghiệp.

Trong đó, chương trình ưu đãi mới của VPBiz Mastercard và VPBiz Mastercard Debit tặng e-voucher mua sắm lên tới 6 triệu đồng cho các mảng công nghệ, AI, phần mềm. Những doanh nghiệp thường xuyên mua hàng xuyên biên giới còn được hoàn 100% phí giao dịch ngoại tệ khi thanh toán trên sàn thương mại điện tử 1688 theo điều kiện chương trình.

Với thẻ tín dụng VPBiz Mastercard, doanh nghiệp được hoàn 1% không giới hạn cho chi tiêu nước ngoài, quảng cáo và các nhóm bảo hiểm, làm đẹp, mua sắm, ăn uống; hoàn 0,5% không giới hạn cho giáo dục, trường học. Ở phiên bản thẻ ghi nợ VPBiz Mastercard, khách hàng được hoàn 0,5% không giới hạn cho mọi giao dịch chi tiêu, miễn phí thường niên năm đầu và tiếp tục miễn phí năm kế tiếp nếu tổng giao dịch tích lũy của năm liền kề trước đó trên 50 triệu đồng.

Nếu hoạt động kinh doanh gắn nhiều hơn với thị trường Nhật Bản, thẻ VPBiz JCB hoàn tiền không giới hạn 2% tại Nhật Bản, 1% cho giao dịch quốc tế và 0,1% cho các khoản chi tiêu khác, đồng thời chương trình lần này, còn tặng e-voucher lên tới 5 triệu đồng khi đạt hạn mức chi tiêu.

Còn với những doanh nghiệp có doanh số giao dịch ngoại tệ lớn, sử dụng thẻ VPBiz Visa KOTRA sẽ được hoàn 0,5% cho giao dịch ngoại tệ và hoàn thêm 0,2% nếu tổng doanh số giao dịch ngoại tệ đạt tối thiểu 400 triệu đồng/tháng.

Bên cạnh chương trình ưu đãi, thẻ cho phép khách hàng lựa chọn cơ chế hoàn tiền linh hoạt theo nhu cầu, gồm 0,5% cho ẩm thực; vé máy bay, khách sạn; công nghệ, phần mềm hoặc golf; hay 1% cho chi tiêu ngoại tệ.

### **Khi quyền lợi được thiết kế để “nâng bước” cả hành trình kinh doanh**

Bên cạnh những khoản chi trực tiếp cho vận hành, công tác và di chuyển cũng là nhóm chi phí thường xuyên của nhiều SME, đặc biệt với doanh nghiệp đang mở rộng khách hàng, đối tác và thị trường.

Với nhóm khách hàng sử dụng thẻ Vietnam Airlines VPBiz Visa SkyVoyage phát sinh giao dịch ăn uống và du lịch trong vòng 60 ngày kể từ ngày mở thẻ có thể được hoàn tới 3,5 triệu đồng, chương trình còn áp dụng ưu đãi nhân đôi dặm thưởng Bông Sen Vàng. Khi doanh số chi tiêu đạt các ngưỡng quy định, doanh nghiệp có thể nhận thẻ hội viên Bông Sen Vàng hạng Titan, Vàng hoặc Bạch Kim. Đặc biệt, quyền lợi này không bị “đóng khung” cho một cá nhân mà có thể linh hoạt trao cho người được doanh nghiệp chỉ định. Với doanh nghiệp, đây là cách biến chi phí công tác thành quyền lợi có thể phân bổ cho lãnh đạo hoặc nhân sự phù hợp.

Hạn mức của Vietnam Airlines VPBiz Visa SkyVoyage lên tới 3 tỷ đồng, thời gian miễn lãi tới 55 ngày.

VPBank SME còn mở rộng ưu đãi di chuyển cho toàn bộ các dòng thẻ tín dụng doanh nghiệp khi sử dụng các ứng dụng Be, Green SM...

Khi doanh nghiệp ngày càng quản trị chi phí theo từng nhóm hoạt động, lợi thế cạnh tranh của thẻ doanh nghiệp không còn nằm ở hạn mức hay thời gian miễn lãi đơn thuần. Giá trị thực nằm ở khả năng đồng hành cùng doanh nghiệp trong chính những khoản chi phát sinh mỗi ngày, từ công nghệ, giao dịch quốc tế đến hoạt động công tác và mở rộng thị trường. VPBiz đang đi theo hướng tiếp cận đó, bằng một hệ sinh thái thẻ được thiết kế để tạo thêm giá trị trên từng đồng chi tiêu của SME.

**PV**