TẠP CHÍ ĐIỆN TỬ
THƯƠNG HIỆU & CÔNG LUẬN

VPBank và AIA giới thiệu Tinh Hoa Thịnh Vượng, sản phẩm bảo hiểm kết hợp bảo vệ và đầu tư dành cho khách hàng cao cấp

21:21 03/11/2026

VPBank và AIA Việt Nam vừa ra mắt Sản phẩm Bảo hiểm Liên kết đơn vị Tinh Hoa Thịnh Vượng, hướng đến khách hàng cao cấp. Sản phẩm kết hợp quyền lợi bảo vệ có thể đạt đến 300% số tiền bảo hiểm vào năm hợp đồng thứ 20 - khi đáp ứng đầy đủ các điều kiện của sản phẩm, cùng các lựa chọn đầu tư thông qua Quỹ liên kết đơn vị và Thưởng duy trì đóng phí, nhằm hỗ trợ khách hàng trong quá trình hoạch định tài chính dài hạn.

Chính thức triển khai từ ngày 16/9/2026, Tinh Hoa Thịnh Vượng bổ sung lựa chọn bảo vệ và đầu tư cho khách hàng cao cấp của VPBank.

Điểm nhấn của sản phẩm là cơ chế gia tăng giá trị bảo vệ theo thời gian. Trong 10 năm hợp đồng đầu tiên, Hệ số tăng cường bảo vệ tăng dần từ 110% ở năm thứ nhất lên 200% vào năm thứ 10. Từ năm hợp đồng thứ 11, khách hàng có thể được hưởng thêm Quyền lợi Nâng cao giá trị bảo vệ theo điều kiện sản phẩm. Qua đó, tổng quyền lợi bảo vệ có thể lên đến 300% Số tiền bảo hiểm vào năm hợp đồng thứ 20 khi đáp ứng đầy đủ các điều kiện quy định tại Quy tắc và Điều khoản sản phẩm

Tinh Hoa Thịnh Vượng được thiết kế nhằm đáp ứng nhu cầu bảo vệ tài chính dài hạn khi trách nhiệm với bản thân và gia đình thay đổi theo thời gian. Giá trị bảo vệ có thể gia tăng theo điều kiện sản phẩm, góp phần tạo thêm điểm tựa tài chính cho người thân trước những rủi ro thuộc phạm vi bảo hiểm.

Dù phần lớn tài sản được phân bổ vào bất động sản hoặc hoạt động kinh doanh, việc duy trì một nguồn tài chính dự phòng vẫn rất cần thiết để bảo đảm cuộc sống gia đình luôn ổn định và những dự định dài hạn của các thành viên luôn được tiếp nối. Học phí của con, chi phí chăm sóc cha mẹ và những khoản chi thường xuyên đều cần được dự liệu. Một kế hoạch bảo hiểm phù hợp có thể bổ sung nguồn lực tài chính cho gia đình khi xảy ra sự kiện thuộc phạm vi bảo hiểm.

Bên cạnh quyền lợi bảo vệ, sản phẩm ghi nhận sự gắn bó của khách hàng bằng quyền lợi Thưởng duy trì đóng phí tại năm hợp đồng thứ 10 và thứ 20. Tại năm hợp đồng thứ 20, Thưởng duy trì đóng phí bằng 12% trung bình Giá trị tài khoản cơ bản, khi hợp đồng đáp ứng đầy đủ các điều kiện quy định tại Quy tắc và Điều khoản sản phẩm. Đây là quyền lợi thưởng của sản phẩm, không phải mức lãi suất đầu tư cam kết.



Đại diện VPBank chia sẻ: *"Khách hàng cao cấp quan tâm đến cả việc bảo vệ thành quả đã tạo dựng và chuẩn bị nền tảng tài chính cho gia đình trong tương lai. Với Tinh Hoa Thịnh Vượng, VPBank bổ sung một giải pháp kết hợp bảo vệ và đầu tư, trong đó quyền lợi bảo vệ gia tăng theo thời gian. Chúng tôi đề cao sự minh bạch trong tư vấn, để khách hàng hiểu rõ quyền lợi, chi phí và rủi ro trước khi tự nguyện lựa chọn tham gia".*

Đối với nhu cầu đầu tư, sản phẩm cung cấp ba Quỹ liên kết đơn vị, gồm Quỹ Tăng trưởng, Quỹ Cân bằng và Quỹ Thận trọng, tạo điều kiện để khách hàng chủ động lựa chọn phù hợp với mục tiêu tài chính và mức độ chấp nhận rủi ro. Giá trị tài khoản và kết quả đầu tư có thể tăng hoặc giảm tùy theo kết quả hoạt động của các Quỹ liên kết đơn vị.

Khách hàng cũng có thể lựa chọn tham gia Tinh Hoa Thịnh Vượng với phiên bản tích hợp Chương trình AIA Vitality, theo điều kiện áp dụng. Đây là chương trình sống khỏe do AIA phát triển, khuyến khích và ghi nhận khách hàng duy trì lối sống lành mạnh. Bên cạnh việc chuẩn bị tài chính, chương trình góp phần mở rộng giá trị đồng hành trong cuộc sống, kết nối nhu cầu bảo vệ với việc chủ động chăm sóc sức khỏe.

Việc triển khai sản phẩm tuân thủ quy định pháp luật hiện hành, với nguyên tắc tham gia dựa trên nhu cầu và sự tự nguyện của khách hàng. Quyền lợi, chi phí, thời hạn và các rủi ro liên quan cần được tư vấn rõ trước khi khách hàng quyết định tham gia. Nghĩa vụ đóng phí, điều kiện chi trả, các trường hợp loại trừ bảo hiểm và quy định về rút tiền, chấm dứt hợp đồng được nêu cụ thể tại Quy tắc và Điều khoản sản phẩm.

Với thông điệp **“Mạch nguồn lưu giữ những giá trị tinh hoa”**, VPBank và AIA Việt Nam hướng Tinh Hoa Thịnh Vượng tới giá trị đồng hành lâu dài: bảo vệ thành quả, đồng hành cùng kế hoạch tài chính dài hạn và chuẩn bị nền tảng cho các thế hệ tiếp nối. Khách hàng quan tâm có thể liên hệ chuyên viên quản lý quan hệ khách hàng tại VPBank để được tư vấn trực tiếp.

PV