

## **Xe 1,5 tỷ đồng mang trải nghiệm ngang xe 4 tỷ đồng: VinFast VF 9 hút doanh nhân nhờ giá trị vượt tầm**

12:45 27/11/2025

“Đáng từng xu” là cảm nhận của nhiều khách hàng khi so sánh về trang bị, trải nghiệm và giá bán VinFast VF 9 với các mẫu xe SUV fullsize trên thị trường. Hàng loạt chủ xe, từ doanh nhân thành đạt đến các chuyên gia xe, đều đánh giá VF 9 mang lại nhiều giá trị vượt mong đợi.

### **Trải nghiệm “chuyên cơ mặt đất” êm ái, mạnh mẽ vượt kỳ vọng**

Theo nhiều chủ xe, với mức giá niêm yết từ 1,499-1,699 tỷ đồng, VF 9 mang lại cảm giác “mua xe tầm trung nhưng trải nghiệm của xe sang” - một sự chênh lệch hiếm gặp giữa giá thành và giá trị nhận được trong phân khúc SUV cỡ lớn.

Anh Hoàng Đức Tuân, người đã sử dụng nhiều dòng SUV truyền thống trước khi chuyển sang xe điện mô tả VF 9 như một chiếc xe “lai” giữa sedan hạng sang và SUV fullsize, nhờ độ đầm chắc, tầm nhìn tốt và sức mạnh vận hành vượt trội. Việc sử dụng hệ thống treo khí nén phía sau giúp xe ổn định, không bổng bênh dù kích thước lớn, trong khi động cơ điện có công suất tới 402 mã lực, mô-men xoắn 620 Nm cho cảm giác tăng tốc tức thời “vọt như siêu xe”.



Theo anh Tuấn, khả năng leo đèo của VF 9 là điều khiến anh ấn tượng nhất, bởi “không mẫu xe xăng nào địch được”, đặc biệt trong các tình huống cần sức kéo mạnh khi lên dốc.

Không chỉ người dùng thực tế, các reviewer có kinh nghiệm lâu năm trong ngành cũng rất ấn tượng về mẫu SUV điện đầu bảng của VinFast.

Ông Trịnh Lê Hùng, chuyên gia của Autodaily và cũng là chủ xe VF 9 nhận xét, mẫu E-SUV Việt gây ấn tượng trước hết bởi kích thước lớn, vóc dáng mạnh mẽ và sự rộng rãi hiếm thấy trong khoang cabin. Điều khiến ông “bất ngờ” nằm ở hệ thống treo khí nén và độ cách âm khi di chuyển tốc độ cao - mức độ êm ái theo ông Hùng tương đương các mẫu xe châu Âu giá 4 tỷ đồng. Khi đi thực tế đang di chuyển, độ ồn trong cabin chỉ khoảng 55 dB, thấp hơn nhiều mẫu SUV xăng cùng phân khúc trên thị trường.

Ngoài ra, vị chuyên gia nhận xét độ ngả và độ êm ở hàng ghế thứ hai ngang với một số mẫu Maybach - điều rất hiếm gặp trên các mẫu xe tầm giá dưới 2 tỷ đồng.

Nhiều người dùng gắn bó lâu dài với VF 9 càng có góc nhìn rõ nét về sự ổn định và nhàn nhã trong quá trình sử dụng. Anh Nguyễn Đức Tuấn (Tora Nguyen) - một chủ xe thường xuyên di chuyển đường dài - cho biết anh từng chạy VF 9 liên 500-600 km mà không hề thấy mệt. Theo anh, VF 9 là mẫu xe “đáng từng xu”.

*“Nội thất rộng, ghế êm và có massage giúp cơ thể thư giãn, trong khi ADAS hỗ trợ giữ làn, giữ khoảng cách và giám sát điểm mù hoạt động trơn tru khiến việc lái xe nhẹ nhàng hơn rất nhiều so với xe xăng truyền thống...”, anh Tuấn cho biết.*

### **Nhẹ gánh mua xe, nuôi xe với loạt “ưu đãi chồng ưu đãi”**

Bên cạnh trải nghiệm cao cấp, một điểm cộng lớn giúp VF 9 thu hút người dùng là chi phí vận hành thấp. Việc được sạc miễn phí tại trạm công cộng V-Green đến giữa năm 2027 giúp các chủ xe gần như không phải trả chi phí nhiên liệu trong 2-3 năm đầu.



Chẳng hạn, nếu sử dụng một mẫu xe xăng cùng kích cỡ, thông thường người dùng mất trung bình 4-6 triệu đồng tiền xăng mỗi tháng, thì với VF 9 chi phí này gần như bằng 0. Bảo dưỡng theo chu kỳ dài (12.000 km), giá phụ tùng thấp, không phải thay dầu... giúp tổng chi phí vận hành của xe giảm đáng kể.

Đặc biệt, trong thời điểm cuối năm, sức hút của VF 9 càng tăng mạnh nhờ loạt ưu đãi chồng ưu đãi từ VinFast. Khách hàng được ưu đãi 4% giá xe, hỗ trợ lên tới 150 triệu đồng khi chuyển đổi từ xe xăng sang xe điện, tặng điểm VinClub tương đương 70 triệu đồng cho người đăng ký xe tại Hà Nội và TP.HCM. Nếu mua xe trong tháng 11, khách hàng còn được nhận thêm voucher nghỉ dưỡng Vinpearl (có thể quy đổi sang tiền mặt trị giá 50 triệu đồng).

Khi cộng gộp toàn bộ ưu đãi dưới dạng tiền mặt và quà tặng, chủ xe có thể tiết kiệm lên tới 268 triệu đồng.

Chất lượng vận hành xuất sắc, không gian sang trọng, công nghệ thông minh và mức ưu đãi tốt chưa từng có khiến VF 9 trở thành lựa chọn hấp dẫn cho nhóm khách hàng thành đạt, đặc biệt là những người thường xuyên di chuyển và cần một chiếc xe vừa đẳng cấp, vừa tối ưu chi phí. Đặc biệt, giai đoạn cao điểm mua sắm cuối năm 2025 được xem là thời điểm vàng để sở hữu chiếc SUV đầu bảng của VinFast.

Ngoài ưu đãi đặc biệt cho VF 9, trong tháng 11/2025, khách hàng mua xe VinFast VF 3 và VF 5 sẽ được tặng 2 năm bảo hiểm vật chất (có thể quy đổi ra tiền mặt trị giá 6,5 triệu đồng đối với VF 3 và 12 triệu đồng đối với VF 5), đồng thời được miễn phí chọn màu nâng cao (tương đương 8 triệu đồng).

Khách hàng mua xe VF 7 Plus và VF 8 sẽ được ưu đãi trực tiếp 50 triệu đồng hoặc có thể lựa chọn voucher nghỉ dưỡng tại Vinpearl với giá trị tương đương (với VF 8).

Ngoài ra, tất cả các dòng xe VinFast đều đang được hưởng ưu đãi 4% theo chương trình “Mãnh liệt Tinh thần Việt Nam - Vì tương lai xanh lần 3”, ưu đãi lên tới 150 triệu đồng nếu chuyển đổi từ xe xăng sang xe điện, nhận thêm 70 triệu đồng qua tài khoản VinClub khi đăng ký xe tại Hà Nội và TPHCM, ưu đãi thêm 2% khi mua xe qua kênh trực tuyến...

Nếu mua xe trả góp, khách hàng sẽ được hỗ trợ vay tới 80% và ưu đãi lãi suất 3-4%/năm trong 3 năm đầu so với lãi suất thông thường.

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng truy cập website:

[https://vinfastauto.com/vn\\_vi](https://vinfastauto.com/vn_vi) hoặc liên hệ đại lý phân phối VinFast gần nhất.

**Huy Hoàng**