

Xuất khẩu thép Việt Nam sang Morocco đối mặt sức ép thuế tự vệ

10:24 04/05/2026

Việc Morocco dự kiến gia hạn biện pháp tự vệ đối với thép cán nóng nhập khẩu có thể ảnh hưởng đáng kể đến hoạt động xuất khẩu của doanh nghiệp Việt Nam. Trước động thái này, các doanh nghiệp được khuyến nghị chủ động rà soát đơn hàng, điều chỉnh chiến lược để giảm thiểu rủi ro.

Theo thông tin từ Phái đoàn Việt Nam tại Geneva, Morocco đã thông báo tới Tổ chức Thương mại Thế giới (WTO) về việc gia hạn biện pháp tự vệ đang áp dụng đối với sản phẩm thép cán nóng nhập khẩu. Đây là biện pháp tự vệ toàn cầu, áp dụng với nhiều quốc gia xuất khẩu, trong đó có Việt Nam.

Nhóm sản phẩm bị ảnh hưởng là thép cán nóng, dạng cuộn hoặc không cuộn, thuộc nhiều mã HS như 72.08; 72.11.13; 72.11.14; 72.11.19; 72.25.30; 72.25.40; 72.26.20.00.11; 72.26.20.00.20; 72.26.20.00.51; 72.26.20.00.52; 72.26.20.00.59; 72.26.91 và 72.26.99.80.00. Hiện, các mặt hàng này đang chịu thuế tự vệ bổ sung ở mức 19% theo trị giá hàng hóa.



Một doanh nghiệp sản xuất thép trong nước. (Ảnh: PV/Vietnam+)

Theo kế hoạch, biện pháp gia hạn sẽ có hiệu lực từ ngày 19/6/2026 và kéo dài trong 3 năm, đến ngày 18/6/2029. Cơ quan điều tra của Morocco cho rằng, việc tiếp tục áp dụng biện pháp là cần thiết để khắc phục hoặc ngăn ngừa thiệt hại nghiêm trọng đối với ngành sản xuất thép cán nóng trong nước.

Trong quá trình rà soát, phía Morocco đã xem xét diễn biến nhập khẩu, các chỉ số kinh tế - tài chính của ngành sản xuất trong nước, nguy cơ nhập khẩu gia tăng sau khi biện pháp được dỡ bỏ, cũng như chương trình điều chỉnh cơ cấu của ngành sản xuất trong nước.

Về nguy cơ thiệt hại trong thời gian tới, Morocco cho rằng có rủi ro thực tế và sắp xảy ra về việc nhập khẩu thép cán nóng sẽ tăng trở lại nếu biện pháp tự vệ được dỡ bỏ.

Nếu biện pháp được gia hạn như đề xuất, các doanh nghiệp Việt Nam xuất khẩu thép sang Morocco sẽ phải tính toán lại chi phí, đặc biệt là tác động của mức thuế bổ sung đến giá bán, điều kiện giao hàng và khả năng cạnh tranh tại thị trường này.

Trước diễn biến trên, Cục Phòng vệ thương mại (Bộ Công Thương) khuyến nghị doanh nghiệp cần chủ động rà soát toàn bộ hoạt động xuất khẩu sang Morocco, từ hợp đồng, đơn hàng đến kế hoạch giao hàng trong giai đoạn 2026 - 2029, nhằm đánh giá đầy đủ tác động và có phương án điều chỉnh phù hợp.

Bên cạnh đó, doanh nghiệp cần kiểm tra kỹ việc phân loại mã HS và đặc tính sản phẩm để tránh phát sinh rủi ro liên quan đến thuế và thủ tục hải quan. Đồng thời, cần theo dõi khả năng tham vấn với phía Morocco theo quy định của WTO, kịp thời phản ánh các khó khăn để cơ quan quản lý có cơ sở trao đổi, bảo vệ quyền lợi chính đáng.

Ngoài ra, việc đa dạng hóa thị trường xuất khẩu và xây dựng chiến lược giá linh hoạt cũng được xem là giải pháp quan trọng giúp doanh nghiệp giảm thiểu tác động từ các biện pháp phòng vệ thương mại trong thời gian tới.

PV (t/h)